

**Regional Studies Association –
A Leading and Impactful Community**

*Institutions, Governance and Regional Development: Rethinking
Local Economic Development from the Peripheries*

2019 Latin America Division Conference

30th September – 1st October 2019

Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia

This volume has been compiled by
Katharina Bürger

TABLE OF CONTENTS

PLENARY ABSTRACTS

A CASE FOR REGIONAL LOCAL CONTENT POLICY. THE HOLLOWING OUT OF MINING REGIONS IN CHILE.

Miguel Atienza

1

CONTRIBUTIONS FROM FEMINIST, POST-DEVELOPMENT AND DECOLONIAL THEORY TO REGIONAL STUDIES AND LOCAL ECONOMIC DEVELOPMENT

Diana Gómez Correal

1

REPENSANDO LA GOBERNANZA Y EL DESARROLLO ECONÓMICO LOCAL DESDE COLOMBIA: INFORMALIDAD, ÉLITES Y DIVERSIDAD

Sergio Montero

Tobias Franz

Miller Choles

1

TOWARDS A LATIN AMERICAN “POSTEXTRACTIVIST THOUGHT”: CRITICAL PERSPECTIVES ON DISPOSSESSION-AS-DEVELOPMENT

Diana Ojeda

2

AN ENTREPRENEURIAL ECOSYSTEM IN THE INFORMAL ECONOMY - THE CASE OF THE CHAMPETA MUSIC

Jana Schmutzler

Jorge Juliao-Rossi

Andrea Porras-Paez

Norida Vanegas

2

IS URBANIZATION IN THE GLOBAL SOUTH FUNDAMENTALLY DIFFERENT? COMPARATIVE GLOBAL URBAN ANALYSIS FOR THE 21ST CENTURY

Michael Storper

Greg Randolph

3

PARALLEL SESSION ABSTRACTS	
GOBERNANZA EN RED E INSTANCIAS DE INTERACCIÓN LOCAL EN LA COGESTIÓN DE LA PESCA BENTÓNICA ARTESANAL EN CHILE <i>Cristian Albornoz</i>	4
THE ROLE OF DIASPORA IN ENTREPRENEURIAL ECOSYSTEMS AND NATIONAL INNOVATION SYSTEMS <i>Veneta Andonova</i> <i>Jonathan Pérez</i> <i>Jana Schmutzler</i>	4
GATEWAYS OR BACKDOORS TO DEVELOPMENT? TERRITORIAL EMBEDDEDNESS AND COUPLING PROCESSES IN THE CHILEAN COPPER GPN'S URBAN SYSTEM <i>Miguel Atienza</i>	5
ALTERNATE EDUCATION AND EVALUATION OF TRADITIONAL PEOPLE'S RESILIENCE TO CLIMATE AND LAND USE CHANGES <i>Ana Paula Bastos</i> <i>Manoel Pereira</i>	5
DEVELOPMENT DILEMMAS: CORRIDORS, LAND USE CHANGES AND PEOPLES WELL-BEING. THE CASE OF PORTO MURTINHO (BRASIL) - ANTOFASTA (CHILE) CORRIDOR <i>Ana Paula Bastos</i>	6
DOES PLANNING KEEP ITS PROMISES? SPATIAL GOVERNANCE AND PLANNING SYSTEMS AND THE PUBLIC CONTROL OF DEVELOPMENT IN ECUADOR AND BOLIVIA <i>Francesca Blanc</i> <i>Lorena Vivanco Cruz</i> <i>Roxana Tapia Uriona</i> <i>Giancarlo Cotella</i>	6
UNIVERSIDADE: AGENTE DO DESENVOLVIMENTO LOCAL? <i>Ronara Cristina Bozi dos Reis</i> <i>Marta Macedo Kerr Pinheiro</i>	7
LOCKED IN PLACE: THE PERILS AND POSSIBILITIES OF (LOCAL) ECONOMIC DEVELOPMENT <i>Anouk Campillo</i>	7
GÉNERO, SISTEMAS AGROFORESTALES Y BIENESTAR: ECONOMÍAS DIVERSAS COMO ALTERNATIVAS AL DESARROLLO EN NUQUÍ <i>Diana Carolina Castaño Alzate</i>	8
WOMEN'S LABOR MARKET INCLUSION IN RURAL-URBAN TERRITORIES <i>Chiara Cazzuffi</i> <i>David López</i> <i>Santiago Satizábal</i>	8

<p>ÉTICA, TRANSDISCIPLINARIEDAD Y DECOLONIALIDAD: RETOS DE INVESTIGAR BIENESTAR Y DESARROLLO EN EL PACÍFICO COLOMBIANO</p> <p><i>Olga Lucia Corzo Velásquez</i> <i>Diana Marcela Gómez Correal</i> <i>Carlos Julián Idrobo</i></p>	9
<p>IDENTIFICACION Y CARACTERIZACION SOCIOECONOMICA DE TERRITORIOS FUNCIONALES URBANO-RURALES EN EL SALVADOR C.A.</p> <p><i>Andrew Roberts Cummings</i> <i>Marielos García</i> <i>Rafael Cartagena</i> <i>Metzi Aguilar</i></p>	10
<p>GENTRIFICACIÓN, CULTURA Y DESIGUALDAD URBANA EN CIUDADES MEDIAS TURÍSTICAS DEL SUR GLOBAL</p> <p><i>Navarrete David</i></p>	10
<p>EXTRANJEROS EN SAN MIGUEL DE ALLENDE. HISTORIA DE UNA TRADICIÓN</p> <p><i>Marina Inés De la Torre</i></p>	11
<p>TRADE LIBERALIZATION AND REGIONAL MANUFACTURING PRODUCTIVITY GROWTH: SOME LESSONS FROM MEXICO'S NORTHERN BORDER AFTER 20 YEARS</p> <p><i>Adrian De Leon Arias</i></p>	11
<p>COMPORTAMIENTO ESTRATÉGICO SUBNACIONAL PARA EL DESARROLLO: UNA PROPUESTA DE MEDICIÓN PARA LAS PROVINCIAS ARGENTINAS Y LOS ESTADOS BRASILEÑOS 2003-2015</p> <p><i>Javier Diaz Bay</i> <i>Pablo Tillan</i> <i>Juan Jose Mestre</i> <i>Tania Victoria</i></p>	12
<p>GENERACIÓN DE LUGARES DE INTERACCIÓN COMUNITARIA EN ASENTAMIENTOS INFORMALES / GERAÇÃO DE LUGARES DE INTERAÇÃO COMUNITÁRIA EM ASSENTAMENTOS INFORMAIS</p> <p><i>Maria Duque</i> <i>Michelle Benavides</i> <i>Paula León</i> <i>Alejandro Ortiz</i> <i>Adrián Silva</i> <i>Fernando Tuquinga</i> <i>Vanessa Guerra</i> <i>Miguel Andres Guerra</i></p>	13
<p>POLICY TRANSFER IN DEVELOPING SETTINGS: WHAT HAVE WE LEARNED?</p> <p><i>Mauricio Dussauge-Laguna</i></p>	14
<p>SUITED FOR UNDERDEVELOPMENT? THE LONG-RUN ROOTS OF TERRITORIAL BACKWARDNESS IN COLOMBIA, CHILE AND MEXICO</p> <p><i>Leopoldo Fergusson</i> <i>Tatiana Hiller</i> <i>Ana María Ibáñez</i></p>	14

PRÁCTICAS Y SABERES DE PESCA ARTESANAL EN NUQUÍ: UNA REFLEXIÓN SOBRE LAS ALTERNATIVAS AL DESARROLLO EN EL PACÍFICO COLOMBIANO <i>Juanita Franky Carvajal</i>	14
RASGOS DE LA RELACIÓN ENTRE EXTRACTIVISMO Y DESARROLLO LOCAL EN COLOMBIA. EVIDENCIA DE LOS MUNICIPIOS PETROLEROS Y CARBONÍFEROS <i>Javier García-Estévez</i>	15
RELACIONES EXTRACTIVAS DE AGUA A TRAVÉS DEL COMERCIO DE ALIMENTOS FRESCOS A GRANDES DISTANCIAS; ANÁLISIS PARA LA CIUDAD DE BARRANQUILLA Y SUS PRINCIPALES PROVEEDORES DE ALIMENTOS <i>Luis Armando Gelvez Acevedo</i>	15
THE INFLUENCE OF WEAK INSTITUTIONAL ENVIRONMENT, EFFECTUATION AND DOMESTIC NETWORKS ON ACCELERATED INTERNATIONALIZATION: A STUDY OF LATIN-AMERICAN SMES <i>Juan Gil</i> <i>Jose A. Belso-Martinez</i> <i>Francisco Mas-Verdú</i>	16
VALORES DUDOSOS EN LA EXTRACCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE LAS ESMERALDAS COLOMBIANAS - DESAFÍOS DE LA GOBERNANZA REGIONAL EN LAS ZONAS MINERAS <i>Francisco Giraldo Lopez</i> <i>Michael Handke</i>	16
GOBERNANZA LATERAL DE REDES: LEGITIMIDAD Y DELEGACIÓN RELACIONAL DE LA AUTORIDAD DECISORIA <i>Johannes Glückler</i>	17
MANGLE, MAR Y SELVA: HACIA UNA CONTRIBUCIÓN A LOS DEBATES SOBRE BIENESTAR Y DESARROLLO EN EL PACÍFICO COLOMBIANO <i>Diana Gómez Correal</i> <i>Julián Idrobo</i>	17
SMART SPECIALISATION IN LATIN AMERICA, TRACING ITS CUSTOMIZATION TRENDS <i>Javier Gomez Prieto</i> <i>Albane Demblans</i> <i>Manuel Palazuelos</i>	18
PROGRAMA DE MEJORAMIENTO INTEGRAL DE BARRIOS DE LA LEGALIZACIÓN AL DESPLAZAMIENTO URBANO <i>Lina Gonzalez</i>	18
QUE POLITICA PARA LA INFORMALIDAD URBANA? <i>Cynthia Goytia</i> <i>Ricardo Pasquini</i>	18

<p>LA EVALUACIÓN DE IMPACTO LAS INTERVENCIONES DE REVITALIZACIÓN EN ÁREAS CENTRALES: ¿QUE PODEMOS APRENDER DE LA CIUDAD DE BUENOS AIRES?</p> <p><i>Cynthia Goytia</i> <i>Ricardo Pasquini</i> <i>Karen Chapple</i></p>	19
<p>COMMUNITY-LED PROTOTYPES TO DESIGN INFRASTRUCTURE THAT FITS BETTER COMMUNITY NEEDS AND PREFERENCES / PROTÓTIPOS LIDERADOS PELA COMUNIDADE PARA PROJETER INFRAESTRUTURAS QUE ATENDAM DE MELHOR FORMA AS NECESSIDADES E PREFERENCIAS DA COMUNIDADE</p> <p><i>Miguel Andrés Guerra</i></p>	19
<p>THE RESILIENCY OF INFORMAL TRANSPORT IN QUITO, ECUADOR</p> <p><i>Vanessa Guerra M</i></p>	20
<p>GOBERNANZA DE RIESGOS Y RECURSOS - ANÁLISIS DE LA RELACIÓN DISCURSIVA ENTRE FINANZAS Y SUSTENTABILIDAD EN LAS PRÁCTICAS DE LA EFICIENCIA DE RECURSOS EN EL SECTOR FORESTAL CHILENO</p> <p><i>Michael Handke</i></p>	21
<p>EL CRIMEN ORGANIZADO Y LA VIOLENCIA EN COLOMBIA. LOS LIMITES DE LA ACCIÓN ESTATAL Y DE LAS ORGANIZACIONES CRIMINALES</p> <p><i>Williams Gilberto Jimenez Garcia</i></p>	21
<p>SMART SPECIALIZATION DRIVES THE GLOBALIZATION OF SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES IN THE FINNISH REGION OF OSTROBOTHNIA</p> <p><i>Jerker Johnson</i> <i>Johanna Dahl</i> <i>Åge Mariussen</i></p>	22
<p>TERRITORIAL PEACE: AN INCLUSIONARY FOCUS ON TERRITORY FOR THE POST-AGREEMENT CONJUNCTURE</p> <p><i>Juan Miguel Kanai</i></p>	22
<p>SAME SAME BUT DIFFERENT: THE INSTITUTIONAL SOURCES OF REGIONAL SUCCESSION POLICY REGIMES</p> <p><i>Regina Lenz</i> <i>Johannes Glückler</i></p>	22
<p>COSTOS DE TRANSACCIÓN ASOCIADOS A LA MOVILIDAD: PERSONAS, EMPLEOS Y TRANSPORTE PÚBLICO EN EL ORIENTE EN LA CIUDAD DE MÉXICO</p> <p><i>David Lopez Garcia</i></p>	23
<p>CONSECUENCIAS INESPERADAS DE LA DEFENSA POR EL AGUA EN EL PACÍFICO VALLECAUCANO. ENTRE LA POLÍTICA AMBIENTAL DE PARQUES NACIONALES Y LA MOVILIDAD DE RENTAS ILÍCITAS</p> <p><i>Diego Andrés Lugo Vivas</i></p>	23

SEGREGACIÓN ESPACIAL Y AMBIENTAL ANTE LA NUEVA CAPTACIÓN DE RECURSOS EN EL BAJO Y MEDIO VICHADA <i>Diego Andrés Lugo Vivas</i>	24
DESARROLLO AUSENTISTA EN BUENAVENTURA ENTRE 1991 Y 2017 <i>Andrés Mauricio Medina Garzón</i>	24
MAKING CITIES PLAN: THE IMPACT OF MEXICO'S 2016 PLANNING LAW <i>Paavo Monkkonen</i> <i>Paloma Giottonini</i>	25
FRAGILE GOVERNANCE AND LOCAL ECONOMIC DEVELOPMENT: THEORY AND EVIDENCE FROM LATIN AMERICAN PERIPHERAL REGIONS <i>Sergio Montero</i> <i>Karen Chapple</i>	25
TRACING POLICY IMMOBILITIES THROUGH A POSTERIORI COMPARISONS: WHAT 'BEST PRACTICES' LEAVE BEHIND <i>Sergio Montero</i> <i>Gianpaolo Baiocchi</i>	26
HACIA CIUDADES INCLUYENTES: EL ODS 11 Y EL RETO DE LA SEGREGACIÓN SOCIO-ESPACIAL EN AMÉRICA LATINA <i>Sergio Montero</i> <i>María José Álvarez-Rivadulla</i> <i>Sebastián Villamizar Santamaría</i>	26
DESARROLLO DESIGUAL EN LA PERIFERIA: TURISMO ALTERNATIVO COMO OPCIÓN DE DESARROLLO SOSTENIBLE <i>Alejandro Morante Maldonado</i>	27
VIDA COTIDIANA EN BARRIOS PERIFÉRICOS. UN ANÁLISIS DE LA SEGREGACIÓN RESIDENCIAL DESDE LA MOVILIDAD EN LA COLONIA LOMAS DEL CENTINELA EN ZAPOPAN, MÉXICO. <i>Diego Nápoles</i> <i>Verónica Livier Díaz Núñez</i> <i>Alessandra Cireddu</i>	27
RETHINKING THE SOCIALLY RESPONSIBLE UNIVERSITY FOR THE 21ST CENTURY <i>Lisa Nieth</i> <i>Paul Benneworth</i> <i>Juan José Martí Noguera</i>	28
ESPACIALIDADES COTIDIANAS Y AGROEXTRACTIVISMO EN MARIALABAJA, BOLIVAR <i>Diana Ojeda</i> <i>Eloisa Berman</i>	28
EL PESO DE LAS CAPACIDADES ESTADISTALES EN PROCESOS DE TRANSFERENCIA. EL CASO DE PARAGUAY <i>Cecilia Osorio Gonnet</i>	29

WHEN POLICY TRANSFER FAILS: THE RISE AND FALL OF INTEGRATED WATER RESOURCES MANAGEMENT IN MEXICO <i>Raul Pacheco-Vega</i>	30
ARE THE URBAN POOR OUR RESPONSIBILITY? <i>Richard Pagett</i>	30
TRANSITIONS IN GOVERNANCE AND THE POLITICAL ECONOMY OF THE POST-ACCORDS IN CAQUETÁ <i>Isabel Peñaranda Currie</i>	31
REPOBLANDO EL CENTRO HISTÓRICO: NUEVOS USOS DE LA VIVIENDA POPULAR TRADICIONAL <i>Alma Pineda Almanza</i>	31
INTERGENERATIONAL SOCIAL MOBILITY AND INEQUALITY OF OPPORTUNITIES <i>Thibaut Plassot</i> <i>Isidro Soloaga</i>	32
ENTREPRENEURIAL ECOSYSTEM IN AN EMERGENT COUNTRY: THE ANCHOR TENANT'S ROLE FROM A SOCIAL CAPITAL PERSPECTIVE <i>Andrea Porras</i>	33
LA DELICADA CUESTIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE ROSAS DEL ECUADOR <i>Maria Mercedes Prado</i> <i>Gregory Vanel</i>	33
APPLYING THE INSTITUTIONAL COLLECTIVE ACTION FRAMEWORK TO METROPOLITAN GOVERNANCE IN LATIN AMERICA <i>Edgar Ramirez de la Cruz</i> <i>Manlio Castillo</i>	33
ESPECIALIZACIÓN INTELIGENTE EN REGIONES PERIFÉRICAS Y FRONTERIZAS DE AMÉRICA LATINA - DESAFÍOS Y LECCIONES <i>Juan Carlos Salazar</i> <i>Silke N. Haarich</i>	34
REGIONAL INDUSTRIAL STRATEGY OF A LOCAL MANUFACTURING IN A SZEKLER COMMUNITY <i>Cecília Sándor</i>	34
LESSONS LEARNED FROM LONG-TERM VISION PLANNING FOR ECONOMIC DEVELOPMENT AT THE BINATIONAL BORDER REGION OF LOS DOS LAREDOS (MEXICO-U.S.A.) <i>Federico Schaffler</i>	35
RESISTIENDO LA INDUSTRIA EN EL CAMPO: DESIGUALDAD Y FORTALECIMIENTO DE LA AGRICULTURA CAMPESINA FRENTE AL CULTIVO DE PALMA DE ACEITE <i>Angela Serrano</i>	35

GOBERNANZA METROPOLITANA EN LA REGIÓN METROPOLITANA DE BUCARAMANGA <i>Diego Silva Ardila</i>	26
NATIONAL MOBILITIES OF BUS RAPID TRANSIT IN COLOMBIA AND MEXICO: FROM THE LOCAL TO THE NATIONAL AND BACK <i>Diego Silva Ardila</i> <i>Oscar Sosa</i>	37
ASPIRATIONS, SCHOOLING AND EMPLOYMENT OF YOUTHS: THE ROLE OF PLACE <i>Isidro Soloaga</i> <i>Chiara Cazzuffi</i> <i>Thibaut Plassot</i>	38
ASOCIATIVIDAD EN LA REGIÓN METROPOLITANA DE BOGOTÁ: LOS RETOS DE LA COORDINACIÓN EN UNA REGIÓN FRAGMENTADA <i>Ulf Thoene</i> <i>Carlos Manuel Jiménez Aguilar</i>	38
VULNERABILITY TO CRISES IN BRAZILIAN MICROREGIONS BETWEEN 2003 AND 2017: AN ANALYSIS TO THE FORMAL EMPLOYMENT. <i>Igor Tupy</i> <i>Pedro Amaral</i> <i>Fernanda Faria Silva</i> <i>Marco Crocco</i>	39
INNOVATION IN THE INFORMAL ECONOMY: A CASE STUDY OF INFORMAL MOTORCYCLE TRANSPORT FROM CONTEXTS OF DEVELOPING ECONOMIES <i>Norida Vanegas</i> <i>Jana Schmutzler de Uribe</i>	39
LA CARACTERIZACIÓN DEL PROCESO DE ESPECIALIZACIÓN INTELIGENTE EN LA DINAMIZACIÓN ECONÓMICA DE LA REGIÓN CENTRAL, COLOMBIA <i>Jeimy Vargas Cubides</i>	40
TRANSFORMATIVE INNOVATION POLICY AND THE ROLES HIGHER EDUCATION INSTITUTES: A CASE STUDY OF UTOPIA, A COLOMBIAN UNIVERSITY AIMED TO CHANGE THE SOCIETY <i>Lina Vargas García</i> <i>Elvira Uyarra</i>	41
SEEING AN INNOVATION FROM UNDER THE BRIDGE: GOVERNANCE, MATERIALITY AND URBAN CHANGE IN PRAGUE <i>Petr Vasat</i>	41
TRANSPORT AND EQUITY IN LATIN AMERICA: A CRITICAL REVIEW OF SOCIALLY-ORIENTED ACCESSIBILITY ASSESSMENTS <i>Giovanni Vecchio</i> <i>Ignacio Tiznado-Aitken</i> <i>Ricardo Hurtubia</i>	42

COMERCIO POPULAR CENTRALIZADO EN CIUDADES DE AMPLIAS PERIFERIAS. DISFUNCIONES DESDE EL IMAGINARIO HASTA LAS ESTRATEGIAS ECONÓMICAS <i>Mauricio Velasco Avalos</i>	42
TERRITORIAL ORDERING, (DE)CENTRALIZATION AND ENCLAVE ECONOMIES: THE CONFIGURATION OF LOCAL BUREAUCRACIES AND THE GLOBAL GOVERNANCE OF NATURAL RESOURCES IN NORTHERN COLOMBIA <i>Juan P. Vera</i>	43
EQUITY AND 'HYBRID MOBILITIES' IN THE LATIN AMERICAN CITY <i>Ryan Whitney</i>	43
DECENTRALIZATION'S CONDITIONAL EFFECTS ON LOCAL HEALTH SERVICES IN HONDURAS <i>Alan Zarychta</i> <i>Krister Andersson</i> <i>Tara Grillos</i>	44
INDEX	45

PLENARY ABSTRACTS

A CASE FOR REGIONAL LOCAL CONTENT POLICY. THE HOLLOWING OUT OF MINING REGIONS IN CHILE.

Miguel Atienza, Universidad Católica del Norte, Chile

The meaning of local in local content policies tend to be fuzzy affecting the design and efficiency of this type of policy. In this article, we analyze the spatial dimension of local content policy in a context of global fragmentation of production in extractive industries. For this purpose, we use Global Production Network framework to understand from a multi-scalar perspective how the changes in the organization of extractive industries are reducing the territorial embeddedness of this activity in mining regions. We analyze the evolution of mining areas in Chile as an ideal case to study the consequences of the lack of application of local content policies at a regional scale. Results show process of hollowing out in these regions in terms of opportunities for linkages development, creation of thick labor markets and knowledge transfer, that justifies the application of specific local content policies with a regional dimension.

CONTRIBUTIONS FROM FEMINIST, POST-DEVELOPMENT AND DECOLONIAL THEORY TO REGIONAL STUDIES AND LOCAL ECONOMIC DEVELOPMENT

Diana Gómez Correal, Universidad de los Andes, Colombia

This lecture presents the contributions that feminist, post-development and decolonial theory offer for regional studies and local economic development. Such perspectives can strengthen territorial planning, given the latter's principle of fostering collective well-being. These contributions revolve around three axes: a) Power relations of gender, class and race, b) situated epistemologies, and c) imaginaries and practices of well-being manifested by historically neglected subjects. This talk analyzes the possibility of establishing dialogues between these theoretical frameworks and development and regional studies. It draws on collaborative research with women's, indigenous and Afro-descendant organizations in Colombia and Latin America more broadly.

REPENSANDO LA GOBERNANZA Y EL DESARROLLO ECONÓMICO LOCAL DESDE COLOMBIA: INFORMALIDAD, ÉLITES Y DIVERSIDAD

Sergio Montero, Universidad de los Andes, Colombia

Tobias Franz, Universidad de los Andes, Colombia

Miller Choles, Universidad de los Andes, Colombia

Este documento hace una reflexión crítica y propositiva sobre cómo adaptar el enfoque de la gobernanza desde una perspectiva colombiana para promover procesos y políticas de desarrollo económico local (DEL). La primera parte hace una revisión crítica sobre la relación entre gobernanza y el DEL, la cual ha tendido a interpretarse desde la experiencia de los territorios de Europa y Estados Unidos. Desde la década de 1990 y tras el reconocimiento de la importancia de las instituciones para el desarrollo, la visión de la "buena gobernanza" comenzó a expandirse por Colombia a través de proyectos financiados por el Banco Mundial y otros organismos de la cooperación para el desarrollo. Esta visión, sin embargo, privilegió la replicación rápida de modelos y "buenas prácticas" de gobernanza y políticas de DEL que no necesariamente se adaptaban a las condiciones locales de los países o territorios de implementación.

Frente a eso, la segunda parte del documento propone tres aspectos clave de la gobernanza que hay que tener en cuenta para promover iniciativas y políticas que puedan fomentar el DEL en Colombia: 1) la informalidad que predomina en numerosos ámbitos institucionales del país así como en procesos de planeación y desarrollo a nivel territorial; 2) entender las dinámicas de poder en las regiones de Colombia y el rol de las élites en influenciar procesos de gobernanza y DEL; y 3) la variedad de identidades y diferentes visiones sobre territorio, planeación y desarrollo que conviven en el país. El documento concluye con algunas recomendaciones sobre cómo podría incorporarse esta visión de gobernanza en futuras políticas públicas y procesos de planeación del DEL en Colombia.

TOWARDS A LATIN AMERICAN “POSTEXTRACTIVIST THOUGHT”: CRITICAL PERSPECTIVES ON DISPOSSESSION-AS-DEVELOPMENT

Diana Ojeda, Pontificia Universidad Javeriana, Colombia

The two last decades in Latin America have been marked by the entrenchment of extractivism. Mining, hydrocarbons and agribusinesses such as palm oil and soy, as well as tourism and conservation ventures, have radically transformed material and symbolic ecologies across the region. In this plenary, I reflect on the connections between development and dispossession, and their implications for local communities in terms of relational forms of violence and suffering. Drawing from Latin American perspectives on Feminist Political Ecology, I seek to contribute to the analysis of the ways in which articulated systems of oppression result from, as well as produce, natural spaces. Following Rocío Silva Santiesteban’s call for a “postextractivist thought”, I draw the attention to the multiple ways in which defenders of life, territory and the environment are producing alternative geographies amidst what Francia Márquez points to as “an economic model of death”.

AN ENTREPRENEURIAL ECOSYSTEM IN THE INFORMAL ECONOMY – THE CASE OF THE CHAMPETA MUSIC

Jana Schmutzler, Universidad del Norte, Colombia

Jorge Juliao-Rossi, Universidad de la Salle, Colombia

Andrea Porras-Paez, Universidad del Norte, Colombia

Norida Vanegas, Universidad del Norte, Colombia

The informal economy is one of the most important alternatives for employment and as such increasingly subject of academic research (Harris, 2014). Viewed as related to poverty (Harris & Todaro, 1970), unproductivity (Benjamin & Ahmadou, 2012) and low complexity (Hart, 2006), academic research has mainly focused on understanding why individuals enter and remain in the informal economy (Godfrey, 2011) while public policy has targeted a reduction of its size. However, recently, this appreciation has changed and more analysis is required (Welter, Smallbone, & Pobol, 2015) in order to better understand the informal economy. Parallel to this, the concept of Entrepreneurial Ecosystem (EE) has gained popularity as a framework when studying and practicing local and regional economic development. And while a dominant focus on formal productive undertakings – due to its impact on economic development – is understandable, this limitation is inherently dangerous; insights into what triggers the emergence of entrepreneurship in regions with lagging preconditions are not gained (Mack and Mayer, 2016). It is thus the objective of this article to contribute to the literature by analyzing the emergence of a regional entrepreneurial ecosystem in the informal economy, providing insights on the systemic elements, which gave rise to entrepreneurial development outside the legal border.

IS URBANIZATION IN THE GLOBAL SOUTH FUNDAMENTALLY DIFFERENT? COMPARATIVE GLOBAL URBAN ANALYSIS FOR THE 21ST CENTURY

Michael Storper, UCLA,

Greg Randolph, University of Southern California, United States

There has been a lively debate in urban studies about whether there can be a universal social science framework for analyzing urbanization and urban life. In this paper, argue that the basic forces that cause cities to form and shape the functioning of cities have many universal characteristics. However, in much of today's Global South, there are differences in orders of magnitude between how these forces shaped urbanization in the Global North at the time of its great urban transition and how they have been unfolding in the great urban transitions of the Global South since the mid-20th century. Specifically, urbanization is higher in the Global South at much lower levels of relative per capita income today than was the case in the urban transitions of the Global North; it occurs under conditions of much greater local specialization, lower dependence on the agricultural hinterland and higher long-distance trade; it occurs in countries that are not at the top of the world technology and income hierarchy and are unlikely transition out of low and middle income status in the near future. This means that such cities will durably have characteristics of lower relative income, higher informality, lower formal governance capacities, and higher local inequalities than their Global North predecessors did at the time of those urban transitions. At the same time, in both Global North and Global South, the forces that favor mega-cities are present, and those that tend to disfavor secondary cities and rural areas and enhance inter-regional inequalities, are also present. Understanding this structural context is crucial to framing our research agendas.

PARALLEL SESSION ABSTRACTS

GOBERNANZA EN RED E INSTANCIAS DE INTERACCIÓN LOCAL EN LA COGESTIÓN DE LA PESCA BENTÓNICA ARTESANAL EN CHILE

Cristian Albornoz, Heidelberg University, Germany

El enfoque de cogestión de recursos naturales, referido como una forma de distribución del poder y responsabilidad entre partes interesadas, como las entidades gubernamentales y los propios usuarios locales de los recursos, implica un vínculo con conceptos como el de gobernanza. Esto último es, en efecto, un dilema teórico, ya que ambos son tratados a menudo de manera equivalente. El presente trabajo emplea el término de gobernanza en un sentido restringido y desde una perspectiva relacional, con origen en procesos específicos de la cogestión cuyo objeto es influir y reducir diferencias en contextos e interacciones de una red (Glückler, 2019). Las Áreas de Manejo y Explotación de Recursos Bentónicos (AMERB) en Chile, es un caso de cogestión a gran escala abordado por numerosos trabajos científicos, muchos de los cuales se centran en la comprensión de las diversas dinámicas interorganizacionales de la estructura del sistema AMERB. Sin embargo, todavía hay pocos antecedentes que puedan explicar la gobernanza en el interior de las organizaciones de pescadores, sobre todo en situaciones críticas referidas a la coordinación de acuerdos colectivos para el uso y disfrute de recursos bentónicos. De forma exploratoria fueron analizadas diferentes redes de pescadores artesanales, en diversos contextos productivos e institucionales. Los resultados preliminares sugieren que las dinámicas de gobernanza en red y su variabilidad están influenciadas por los modos eficaces y legítimos de conducción de las organizaciones formales, pero de igual manera de cómo los actores centrales de las redes reducen los costos asociados a la cooperación.

THE ROLE OF DIASPORA IN ENTREPRENEURIAL ECOSYSTEMS AND NATIONAL INNOVATION SYSTEMS

Veneta Andonova, Universidad de los Andes, Colombia

Jonathan Pérez, Universidad de los Andes School of Management, Colombia

Jana Schmutzler, Universidad del Norte, Colombia

The history of Southeastern Europe and more specifically the Balkans is rich in disruptive historical events, which caused a spread of migrants across great distances. The post-Cold War realities of this region, characterized by the absence of economic and social progress, expelled a great number of economic migrants whereas the wars in ex-Yugoslavia produced significant numbers of political and ethnic refugees. The estimated size of the Bulgarian economic diaspora in 2019 is over two million people, that is close to thirty percent of the current population of a country of about 7 million. The Romanian diaspora is estimated to be anywhere between 5 and 6.5 million depending on the source. 100 000 people were killed and over two million were displaced during the Bosnian war. These sizable movements of people have had significant and diverse effects on the local productive systems.

The end of the communist regimes marked a huge brain drain in the Balkan countries. Because education was “the only thriving institution left from communism”, millions left seizing opportunities in the Western labor markets (Bagatelas and Sergi, 2004). While the share of highly skilled individuals varies by country, brain drain has been (Sergi, Henry, Weeks, Slinn and Dumanova, 2004) and still is an important phenomenon for the region. According to the Gallup’s Potential Net Migration Index, the share of highly skilled population that is willing to emigrate from Albania is 50%, Bulgaria - 16%, Bosnia and Herzegovina - 40%, Croatia - 14%, Greece - 11%, Kosovo - 43%, Macedonia - 39%, and Romania - 22% (Gallup, 2018). It is not hard to imagine that these realities have negative repercussions on the countries’ national innovation systems

where highly skilled labor is a sine-qua-non. Official statistics report persistently low R&D expenditures in the private and public sectors; low sales of new-to-market and new-to-firm products; low rate of license and patent revenues and weak public-private scientific collaborations.

This, however, contrasts with vibrant entrepreneurial activities in the region: between 2010 and 2017, €5 billion Euros were returned to investors in Central and Eastern Europe through 15 Venture Capital-backed exits, seven of which were from the Balkan region. In the years after 2012, the EU funded early-stage technological startups in this region through seed and venture capital. The Joint European Resources for Micro to Medium Enterprises (JEREMIE) program of the European Union, for example, invested about US\$ 1.5 billion in Bulgaria. Four funds were selected to manage a total amount of €350 million, conditional on their ability to raise additional private funds, which focused on innovative startups and SMEs. These initial public investments accomplished a 2.57 multiplier effect, which by 2017 mobilized a total of €875 million in financing. This has resulted in cities like Sofia becoming the most important growth hub for the tech sector in the Balkans, creating incentives for firms to set up funds there. According to the European Investment Fund, growth since then has been exponential: in 2016, 210 startups from the Balkan region raised US\$ 74 million (O'Brien, 2018). And this growth has not been restricted to Bulgaria only; across Central and Eastern Europe, venture capital investment amounted to €0.5bn in 2015, representing 3 percent of the total amount invested in the venture capital field across Europe in that year (Ezekiev, 2017).

The question that inevitably arises is: How can a region with persistently weak innovations systems and worrying emigration statistics be able to build a bubbling entrepreneurial ecosystems?

GATEWAYS OR BACKDOORS TO DEVELOPMENT? TERRITORIAL EMBEDDEDNESS AND COUPLING PROCESSES IN THE CHILEAN COPPER GPN'S URBAN SYSTEM

Miguel Atienza, Universidad Católica del Norte, Chile

This article analyses the role played by different urban nodes in the Chilean copper mining GPN and their chances for developing indigenous, strategic or structural couplings; all of which could lead to territorial (un)sustainable growth and development. Specifically, we use novel secondary information to identify the Chilean urban agglomerations as capturing most of the value. Furthermore, we analyse their role as 'gateway cities' within the network, meaning connecting the mining hinterlands to the global economy. We do this, by estimating the degree the territorial embeddedness of the mining activity across the Chilean urban hierarchy; and to what extent some 'filtering mechanisms' are at work limiting the opportunities of strategic coupling of resources peripheries. Our main results are twofold: The capital city of Santiago stands out as the only gateway city in the country; while mining activity is weakly embedded in the mining resources periphery, becoming another example of the dark side of the GPNs. Thus, Chilean extractive territories act as backdoors to development in a way reminiscent of modern forms of extractive enclave economies.

ALTERNATE EDUCATION AND EVALUATION OF TRADITIONAL PEOPLE'S RESILIENCE TO CLIMATE AND LAND USE CHANGES

Ana Paula Bastos, Universidade de Brasília, Brazil
Manoel Pereira, University of Brasilia, Brazil

We are experimenting (for four school years, now) a novel and interdisciplinary approach to Amazonian Studies by students from the Capital, our goal is that those future influential young

professionals will be aware of national disparities and to traditional peoples' governance of natural resources. Our approach to teaching and data collection is not based on the conventional researcher-object-questionnaire-data analysis–results, we are adopting a more interactive model with students of a bachelor course called Special Topics on Amazon. In this course, professors and Amazon peoples' leaders divide the topics and interact with students that are invited to present papers, revised by those leaders too. We promote internal seminars and open activities (like photo and video exhibitions, talks and posters) to the University population following Paulo Freire's proposal of knowledge absorption based on livelihood experiences. Every year, on South Summer holidays students under supervision of professors organize an expedition from Brasilia to Amazon by bus (during 20 days and on 7000km bus roundtrip) visiting those communities, collecting data and participating in interactive workshops on a research-action methodology, they also share what they have learned in their origin courses. We are building a data bank with hundreds of field interviews, photos, short videos and analysing the results in network analysis to establish a few patterns of peoples' resilience., In a longitudinal data collection, we tracked dozens of good practices from different types of social structures quilombolas (isolated communities of former slaves), multi-product extractivists, indigenous peoples, small farmers, no-land workers, etc.

DEVELOPMENT DILEMMAS: CORRIDORS, LAND USE CHANGES AND PEOPLES WELL-BEING. THE CASE OF PORTO MURTINHO (BRASIL) - ANTOFASTA (CHILE) CORRIDOR

Ana Paula Bastos, Universidade de Brasília, Brazil

Latin American is now part of the Chinese Belt and Road Initiative. Regional governments forge to expand its infrastructure and trade with China (in one decade has multiplied in 20 times). Growth corridors are classic instruments for implementing visions of economic development, which have recently gained new attention in development-oriented policies for lagged regions. Despite the belief that growth corridors are no longer confined simply to transport routes, though, critics argue (and past experiences show) that corridors increase conflicts, external dependencies, land rush, exclusion and polarization of wealth. Against this background, our overall research question is: how this growth corridors change the inequal social development and well-being of these peripheral regions? We study the governance structures in order to understand different power relations and the decision making of the involved national elites, public developers, international and domestic private chain actors and further stakeholders. We assume that asymmetric power relations between foreign investors and national, regional, and local stakeholders are deeper in the peripheral areas. We are conducting stakeholder and expert interviews for understanding causalities, (colliding) visions, motivations, capabilities and capacities in the development processes. The envisaged interviews are including: Public institutions and the governance of the corridor; Local private decision makers; Directly affected actors in the region; Indirectly affected actors (e.g. non-integrated business, excluded farmers, national parks representatives, local peoples leaders). With this qualitative approach, together with official documents and quantitative data we expect to shed some light in the current discussions of Development for lagged regions and influence policy makers on their strategies.

DOES PLANNING KEEP ITS PROMISES? SPATIAL GOVERNANCE AND PLANNING SYSTEMS AND THE PUBLIC CONTROL OF DEVELOPMENT IN ECUADOR AND BOLIVIA

Francesca Blanc, DIST, Politecnico di Torino, Italy

Lorena Vivanco Cruz, Universidad de Cuenca, Ecuador

Roxana Tapia Uriona, Universidad Privada Franz Tamayo, Santa Cruz de la Selva, Bolivia

Giancarlo Cotella, DIST, Politecnico di Torino, Italy

Despite the high heterogeneity that characterises the way this activity has evolved through time in the various countries in the world, the main function of spatial governance and planning remains to empower the public authority to exert a certain degree of control over spatial development. However, as various comparative studies, mostly focusing on the European continent, have shown, a great variety exists on this matter (Janin Rivolin, 2017; ESPON, 2018). In order to further investigate this aspects, the proposed contribution explores the actual role played by local spatial planning tools in Ecuador and Bolivia in providing the public authority with the capacity to control and manage spatial development. It does so by reflecting both on the mechanisms adopted by each country's spatial governance and planning system to allocate land use and spatial development rights as well as on the actual relations and balance between public and private interests in guiding the development. All this in the framework of the recent introduction of the paradigms of "good living" and "right to the city" in the respective constitutions of the two countries, and of the recent and ongoing spatial governance and planning legal reforms.

UNIVERSIDADE: AGENTE DO DESENVOLVIMENTO LOCAL?

Ronara Cristina Bozi dos Reis, Universidade FUMEC, Brazil

Marta Macedo Kerr Pinheiro, Universidade FUMEC/UFMG, Brazil

Esse trabalho discute a atuação da Universidade no território, enfatizando seu papel como um agente da inovação em um município de médio porte. A implementação da Universidade em Itabira, Minas Gerais, Brasil objetivou a mudança do eixo produtivo da cidade que, de um perfil extrativista-minerador, passaria para um produtor do conhecimento. A produção baseada em um bem tangível – minério de ferro - daria lugar à produção de um bem intangível – conhecimento –, deslocando a economia industrial para a economia do conhecimento, modificando, pois, as relações sociais e de produção existentes naquela localidade até então.

Esse trabalho questiona em que medida o território e as relações daí decorrentes foram levadas em conta quando da decisão. Partindo de uma articulação nos moldes da Tríplice Hélice, o poder público, a empresa privada e a Universidade determinaram a atuação de cada agente na mudança do perfil produtivo local.

Foi adotada a metodologia qualitativa e, a partir de entrevistas semiestruturadas com os agentes do sistema de inovação local, foi realizado o estudo de caso. Os resultados encontrados sugerem que a inexistência de um aparato institucional inibe o potencial do modelo adotado para o desenvolvimento local. Além disso, não há clareza, por parte da sociedade, sobre o papel da Universidade no município, que tem sido entendido, até o momento, como a chegada de novos consumidores para o comércio local, mas, não necessariamente, como um novo eixo produtivo. Observa-se também falta de comunicação científica sobre a apropriação social do conhecimento gerado.

LOCKED IN PLACE: THE PERILS AND POSSIBILITIES OF (LOCAL) ECONOMIC DEVELOPMENT

Anouk Campillo, The London School Of Economics And Political Science, United Kingdom

Despite decades of failed economic development strategies seeking to upend chronic poverty and increasing inequality, policymakers continue to place much weight on the power of distant markets to transform local economies. And while some peripheral regions have made significant steps toward a tighter economic incorporation of local industries into world markets via transnational value chains, the socio-economic gains have been uneven at best uneven, and in

some cases, even detrimental. Based on a review on the literature on GVCs and GPNs, this paper examines the role that markets and trade play in articulating the perils and possibilities associated with export-oriented development strategies and its classed and gendered impacts.

GÉNERO, SISTEMAS AGROFORESTALES Y BIENESTAR: ECONOMÍAS DIVERSAS COMO ALTERNATIVAS AL DESARROLLO EN NUQUÍ

Diana Carolina Castaño Alzate, Universidad de los Andes, Colombia

Las comunidades rurales del Pacífico colombiano poseen conocimiento etnobiológico que se expresa en prácticas, sistemas de manejo, instituciones y cosmovisiones que median su interacción con el ambiente. Los sistemas agroforestales (SAF), como huertas, azoteas y fincas donde se cultiva una amplia variedad de productos, son ejemplos de cómo este conocimiento se pone en funcionamiento. No obstante, pocas veces se hace explícita la dimensión de género relacionada con este conocimiento, desconociendo diversas maneras de relacionarse con el entorno. Esta investigación examina la contribución del conocimiento etnobiológico asociado a los SAF al bienestar de la comunidad de Nuquí (Chocó) desde una perspectiva de género. A través de un estudio de caso que incluye observación participante, entrevistas semi-estructuradas y grupos focales, se describen las formas en que se construye, adapta y articula este conocimiento a modos de vida rurales donde confluyen valores sociales, culturales y económicos. Los resultados muestran que tanto hombres como mujeres realizan actividades agrícolas distribuyendo sus esfuerzos para aportar a la producción de alimentos en el hogar. En particular, las mujeres son el eje que permite la interconexión entre distintas unidades de cultivo a través de la preservación de elementos que pueden trasladarse entre sistemas. Este conocimiento también se extiende a la cocina y otros espacios donde se comparten saberes y recursos, y se promueven la asociatividad rural. Estos sistemas diversos proporcionan elementos que fortalecen la capacidad de agencia y los modos de vida rurales, contribuyendo así a su reinterpretación como alternativa al desarrollo en el marco de los retos actuales de la región.

WOMEN'S LABOR MARKET INCLUSION IN RURAL-URBAN TERRITORIES

Chiara Cazzuffi, RIMISP, United Kingdom

David López, Rimisp - Latin American Center for Rural Development, Chile

Santiago Satizábal, Rimisp - Latin American Center for Rural Development, Colombia

Labor market participation and employment quality are especially important for women, who continue to face significant gender gaps, barriers and inequalities in economic autonomy. Most of the literature approaching the question of women's employment has focused on women's individual and household characteristics. Emerging evidence, in turn, suggests that gender inequalities vary depending on territorial characteristics that generate favorable or adverse conditions for the full exercise of women's rights and the achievement of their economic autonomy.

This paper focuses on the intersection between gender and territorial inequalities as a determinant of women's labor market outcomes, controlling for women's self-selection in the decision to live in a particular place. We focus on rural-urban territories, that is, small and medium cities functionally integrated with their rural hinterland, in Chile, Colombia and Mexico. The outcome we are interested in is women's labor market inclusion (LMI), which we analyze along four dimensions: (1) labor force participation; (2) unemployment; (3) self-employment; and (4) formality, measured as having a written contract and as participating in a social security scheme.

We analyze the role of territorial characteristics in women's labor market outcomes by, first, measuring the aggregate contribution of "place" to explaining variations in women's labor market inclusion, using a categorical variable that summarizes past local trajectories of economic growth and social inclusion, measured as improvements in monetary poverty and inequality. We then explore the mechanisms behind the importance of place by using proxies for the main theoretical channels of influence identified in the literature: peer effects, access to services, job opportunities, and local gender systems.

After controlling for self-selection in the choice of residence, and for a range of individual and household characteristics, we find that territorial characteristics have a significant influence on the labor market inclusion of women, over and above individual and household features. The importance of place is stronger for explaining the probability of participating in the labor force, and of being self-employed, than it is for holding a formal job, which responds more to women's personal characteristics. With respect to the theoretical channels of influence of place, we find that the labor force participation of women increases with local female labor force participation and local access to services (especially childcare), and decreases with the local rate of teen pregnancies, our proxy for local gender systems. Meanwhile, the probability of being self-employed decreases as the production structure becomes more diversified and increases with the local rate of teen pregnancies.

Overall, these results suggest that policies to promote labor market participation of women and improve the quality of their employment should consider the interaction between women's characteristics and the circumstances, opportunities and restrictions of the place where they live. For instance, a training policy to promote women's entry into the labor market may not achieve significant and sustainable results unless it simultaneously improves access to and quality of childcare services.

ÉTICA, TRANSDISCIPLINARIEDAD Y DECOLONIALIDAD: RETOS DE INVESTIGAR BIENESTAR Y DESARROLLO EN EL PACÍFICO COLOMBIANO

Olga Lucia Corzo Velásquez, Universidad de los Andes, Colombia

Diana Marcela Gómez Correal, Universidad de los Andes, Colombia

Carlos Julián Idrobo, Universidad de los Andes, Colombia

La producción de conocimiento ha estado marcada por prácticas coloniales y extractivistas que refuerzan relaciones de poder previamente establecidas y determinan las teorías y metodologías que se emplean en la investigación. Diversas propuestas metodológicas buscan transformar dicha realidad. Estas incluyen investigaciones de carácter colaborativo, IAP, metodologías militantes y comprometidas, entre otras. Esta ponencia se centra en la experiencia de investigación adelantada desde el proyecto Territorios Impostergables con el Consejo Comunitario los Riscales, del municipio de Nuquí, Chocó. Presentamos los lineamientos éticos y epistemológicos de la investigación e identificamos las contribuciones de la decolonialidad, la transdisciplinariedad y la investigación colaborativa para la producción de conocimiento y la manera como estas perspectivas permiten transformar prácticas coloniales y extractivistas. Seguido, discutimos los resultados del proceso colaborativo adelantado con el Consejo Comunitario, donde examinamos cómo este proceso contribuye a configurar relaciones de poder no dominantes entre la academia y los sujetos de estudio y entre la comunidad y actores estatales y privados. Por último, identificamos los retos que implica investigar sobre el bienestar y el "desarrollo" en el Pacífico colombiano.

IDENTIFICACION Y CARACTERIZACION SOCIOECONOMICA DE TERRITORIOS FUNCIONALES URBANO-RURALES EN EL SALVADOR C.A.

Andrew Roberts Cummings, Universidad Centroamericana José Simeón Cañas, El Salvador

Marielos García, UCA EL SALVADOR, El Salvador

Rafael Cartagena, UCA EL SALVADOR, El Salvador

Metzi Aguilar, UCA EL SALVADOR, El Salvador

El estudio caracteriza la naturaleza e importancia de territorios funcionales urbano-rurales (TFUR) en El Salvador, aplicando análisis espacial con dinámicas de conmutación laboral y fotografía satelital de luminosidad nocturna.

El análisis revela la existencia de 13 TFUR, como una nueva unidad de análisis de la configuración y desarrollo territorial de El Salvador, contrapuesta a la división político-administrativa departamental y de 262 municipios. Se manifiesta además que, la dicotomía urbano - rural, retomada en las políticas públicas actuales, no refleja la realidad territorial.

Los 13 TFUR (con 37 municipios) representan una parte significativa de: las dinámicas demográficas, mercados laborales y del tejido empresarial del país, similares a TF Metropolitano y los demás municipios salvadoreños. Constituyen un importante dinamismo económico no-agropecuario, de aglomeración de población y empresas en núcleos urbanos y de perfiles heterogéneos de producción agropecuaria.

El estudio encuentra que: 1) Existe una relación inversa entre crecimiento y pobreza municipal; 2) una relación positiva entre crecimiento e IDH y 3) una nula relación entre crecimiento y desigualdad, con correlación incluso negativa dentro de los TFUR. En consecuencia, el crecimiento territorial es no inclusivo en El Salvador.

La transformación productiva y dinamización económica de los TFUR resultaría eficaz para la reducción de la pobreza, con impacto más amplio en los índices de desarrollo humano. Sin embargo, resalta la paradoja que, si bien el crecimiento económico contribuye a caída de la pobreza, éste no reduciría la desigualdad. De este modo, se hacen necesarias, otras políticas públicas más integrales que modifiquen las estructuras socio-económicas.

GENTRIFICACIÓN, CULTURA Y DESIGUALDAD URBANA EN CIUDADES MEDIAS TURÍSTICAS DEL SUR GLOBAL

Navarrete David, Universidad de Guanajuato, Mexico

Las nuevas tendencias en la migración de Norte a Sur están actuando sobre la diversidad cultural de las ciudades en el Sur Global (Hayes, 2018). Las políticas urbanas y culturales adaptan la ciudad para responder a las expectativas de estilo de vida de las clases medias transnacionales (Zaban, 2017). La diversidad cultural se ve a menudo como una estrategia de desarrollo para aquellas ciudades que intentan encontrar un lugar en el circuito global de la cultura y el turismo. Por lo tanto, la presencia de poblaciones extranjeras, como expatriados o visitantes, tiene un fuerte impacto en la identidad y en los procesos de reestructuración cultural de esas ciudades (Gunce, 2003; Cazes et Potier, 1996; Pearce, 1998). Por un lado, las instituciones locales y nacionales adaptan sus políticas culturales a los deseos migratorios de estilo de vida. Por otro lado, los expatriados están motivados por la diversidad cultural de algunas ciudades en el Sur Global. Sin embargo, como migrantes o turistas con mayor poder adquisitivo, los expatriados pueden reemplazar a los habitantes originales y los usuarios tradicionales en esos lugares (Cocola-Gant, 2016). Bajo esta condición, se convierten en una amenaza para la diversidad cultural que les atrae y determinan políticas culturales exclusivas. Este estudio explora el caso de San Miguel de Allende en México, un importante centro cultural en una región altamente urbanizada llamada Bajío (4,5 millones de habitantes). Esta ciudad mediana (150 000 habitantes) es conocida como la segunda mayor concentración de expatriados (15 000 extranjeros) en el país, solo detrás de la Ciudad de México. Metodológicamente, este documento

adopta un enfoque cualitativo y analiza la imagen cultural producida por políticas urbanas y culturales basadas en la migración de estilo de vida y el modelo de desarrollo de turismo de lujo. En otras palabras, se centra en los vínculos entre la diversidad cultural, la globalización y las transformaciones urbanas. Se consultaron los archivos históricos de políticas culturales (nominación a la WSH de la UNESCO 2008 y Capital Americana de la Cultura 2019), y políticas urbanas (Programas de planificación urbana y Programas de desarrollo local 2005-2025) para demostrar cómo la identidad local y cultural fue domesticada y la diversidad restringida a una combinación conveniente para mantener su atractivo para turistas y estadounidenses expatriados, principalmente jubilados. Los resultados mostraron cómo las políticas culturales y urbanas conducidas por las aspiraciones globales de la ciudad cambian la identidad del lugar, lo que no necesariamente significa heterogeneidad cultural o la celebración de la diversidad. Descubrí que la política cultural se gestiona como un despojo de los derechos culturales y la limitación del derecho a la ciudad (Lefebvre, 1968) para aquellos de clase popular. Los diálogos de San Miguel con procesos en ciudades como Londres, Nueva York o París (la diversidad cultural como una etiqueta para el mercadeo urbano internacional) pero también evidencia otros procesos más difíciles de apreciar en el Norte Global que afectan la diversidad cultural en el Sur Global (historia histórica profunda). exacerbación de las desigualdades y despojos culturales más fuertes). Los factores endógenos (Maloutas, 2012) y la combinación de fuerzas globales en San Miguel lo convierten en una referencia para la comprensión de la diversidad cultural en las ciudades del Sur Global.

EXTRANJEROS EN SAN MIGUEL DE ALLENDE. HISTORIA DE UNA TRADICIÓN

Marina Inés De la Torre, Universidad de Guanajuato, Mexico

Actualmente las prácticas globales desafían la idea clásica del Estado-nación, como unidad geográfica de una sociedad relativamente homogénea. Una intensa movilidad humana, ha dado paso a una sociedad abierta localizada en espacios transfronterizos muy diversos, a través de crecientes flujos migratorios. Como agentes de cambio urbano, los migrantes que residen en las ciudades, son actores sociales, y como tales, tienen un papel reestructurador. A continuación, analizaremos el caso de la localidad de San Miguel de Allende, cuyas claves de comprensión residen en dos de sus principales atributos: el alto valor de su patrimonio edificado y su potencial migratorio. Decodificar ambas claves, se hace imprescindible para la comprensión de procesos de gentrificación, cuyas características resultan muy propias y distintivas de esta localidad, si las comparamos con otras centralidades patrimoniales del mismo estado. En el caso de estudio, los turistas dejan de ser flotantes o temporales y se convierten en residentes (inmigrantes), conformando una nueva clase social, cuyo impacto en el entorno local, tanto social como construido, resulta interesante de analizar. En tal sentido, la dinámica urbana del centro histórico de San Miguel de Allende, sugiere un tipo de gentrificación particular que podríamos denominar gentrificación migratoria, cuyo impacto (positivo/negativo), está estrechamente ligado al nivel de concentración de extranjeros residentes en la localidad, como así también a las particulares estrategias de anclaje implementadas en la comunidad de destino.

TRADE LIBERALIZATION AND REGIONAL MANUFACTURING PRODUCTIVITY GROWTH: SOME LESSONS FROM MEXICO'S NORTHERN BORDER AFTER 20 YEARS

Adrian De Leon Arias, Universidad De Guadalajara, Mexico

In this article, we explore the relevant case study of Mexico's Northern Border states after 20 years of trade integration with the United States in order to contribute to the analysis of the

impact of trade integration on regional economic growth while the combination of main themes of new geographical economics and endogenous growth theory is a task in developing.

While, according to the new economic geography, the reallocation of economic activity due to trade integration of Mexico with the U.S. encouraged agglomeration of firms close to the new market, the U.S., and discouraged historical agglomeration in Central Mexico, its effect on economic growth was less clear. Previous studies showed that while endogenous growth factor, such as human capital, infrastructure, learning by doing and specialization were localized in Central Mexico, productivity growth was higher in these states than in the Northern Border ones. Recent studies have shown significant faster productivity growth in Northern Border states. In this article, we found evidence for explaining this change in productivity performance as related to the recent accumulation of endogenous growth factor in Northern Border states. However, we also found the Northern Border states are still less efficient -than other regions- in embodying these factors into sustainable economic growth. Some possible explanations of this fact may be related to absence of activities with few forward and backward linkages or not related to innovative activities.

With this study, we are expecting to empirically contribute to identify and explain some of the stylized facts of trade integration and economic growth, as well as, to inquire on some relevant areas for economic growth policies.

COMPORTAMIENTO ESTRATÉGICO SUBNACIONAL PARA EL DESARROLLO: UNA PROPUESTA DE MEDICIÓN PARA LAS PROVINCIAS ARGENTINAS Y LOS ESTADOS BRASILEÑOS 2003-2015

Javier Díaz Bay, Universidad Nacional de Luján, Argentina

Pablo Tillan, IIECST - UCCuyo, Argentina

Juan Jose Mestre, UNSJ, IIECST - UCCuyo, Argentina

Tania Victoria, IIECST - UCCuyo, Argentina

Los indicadores sintéticos se reconocen cada vez más como una herramienta útil para la evaluación del desempeño en el análisis de políticas. Las posibilidades de desarrollo de un espacio subnacional están condicionadas por varios factores entre los que podemos destacar: el entorno económico, el comportamiento fiscal, la relación entre el gobierno subnacional y su Estado Federal y la institucionalidad. En una visión sistémica, los gobiernos subnacionales actúan como organizaciones complejas que operan en entornos turbulentos y necesitan asumir un comportamiento estratégico. El presente paper tiene como objetivo desarrollar un enfoque para rastrear y analizar el comportamiento estratégico subnacional para comparar las provincias argentinas y los estados brasileños y su dinámica en el período 2003-2015. Consideramos una técnica enfocada en la estimación de indicadores compuestos para las provincias y los estados utilizando indicadores individuales homogéneos en las dimensiones mencionadas. Se propone un doble objetivo: metodológicamente el desarrollo de un instrumento que permita la evaluación simultánea del comportamiento estratégico de diferentes espacios subnacionales y, por otro, generar información útil para la toma de decisiones gubernamentales.

GENERACIÓN DE LUGARES DE INTERACCIÓN COMUNITARIA EN ASENTAMIENTOS INFORMALES / GERAÇÃO DE LUGARES DE INTERAÇÃO COMUNITÁRIA EM ASSENTAMENTOS INFORMAIS

Maria Duque, Universidad San Francisco de Quito, Ecuador
Michelle Benavides, Universidad San Francisco de Quito USFQ, Ecuador
Paula León, Universidad San Francisco de Quito USFQ, Ecuador
Alejandro Ortiz, Universidad San Francisco de Quito USFQ, Ecuador
Adrián Silva, Universidad San Francisco de Quito USFQ, Ecuador
Fernando Tuquinga, Universidad San Francisco de Quito USFQ, Ecuador
Vanessa Guerra, World Bank / Virginia Tech, United States
Miguel Andres Guerra, Universidad San Francisco de Quito USFQ, Ecuador

El desarrollo y estructuración de una comunidad se da a través de la integración de los vecinos en diferentes espacios. Estos espacios son diseñados durante la planificación territorial de la ciudad como espacios en los cuales se facilita el auto-empoderamiento de la comunidad y la generación de intangibles como por ejemplo recreación, seguridad o sentido de pertenencia. En el contexto Andino, existe un rápido crecimiento del número de asentamientos informales en las periferias de muchas ciudades. La problemática encontrada es que estas comunidades al estar en asentamientos informales, carecen de muchos servicios, entre ellos estos espacios de construcción comunitaria. Este estudio exploratorio busca entender cómo surgen espacios de integración y construcción comunitaria en asentamientos informales, e identificar qué espacios alternativos surgen desde la comunidad para éstas interacciones. Este estudio cualitativo utiliza entrevistas semi-estructuradas a residentes de una comunidad informal ubicada en la periferia oriental de Quito, Ecuador. Se busca evidencia de lugares en donde emergen estas interacciones de la comunidad, cómo surgen, y cómo contribuyen a la construcción de una comunidad resiliente y empoderada. Resultados preliminares muestran que existen espacios no formales como paradas de transporte informal, tiendas o mercados adaptados y canchas deportivas improvisadas en las que se dan estos procesos de interacción. Estudios futuros deberán identificar que factores generan estos espacios y qué características físicas y de la comunidad influyen en la generación de estos espacios.

O desenvolvimento e a estruturação de uma comunidade acontecem através da integração dos vizinhos em diferentes espaços. Estes espaços são desenhados durante o planejamento territorial da cidade como um lugar no qual se facilitam o auto empoderamento da comunidade e a geração de intangíveis, como por exemplo, recreação, segurança ou sentido de pertença. No contexto Andino, existe um rápido crescimento do número de assentamentos informais nas periferias de muitas cidades. A problemática encontrada é que estas comunidades ao estarem em assentamentos informais, carecem de muitos serviços, entre eles estes espaços de construção comunitária. Este estudo exploratório procura entender como surgem os espaços de integração e construção comunitária em assentamentos informais, além de identificar quais espaços alternativos surgem desde a comunidade para estas interações. Este estudo qualitativo utiliza entrevistas semiestruturadas aos residentes de uma comunidade informal localizada na periferia oriental de Quito, Equador. Se procura evidencia de lugares de onde emergem estas interações da comunidade, como surgem e como contribuem a construção de uma comunidade resiliente e empoderada. Resultados preliminares mostram que existem espaços não formais como pontos de transporte informal, lojas ou mercados improvisados e quadras esportivas adaptadas nas quais acontecem esses processos de interação. Estudos futuros deverão identificar quais os fatores que geram estes espaços e quais as características físicas e sociais que influenciam na geração dos mesmos.

POLICY TRANSFER IN DEVELOPING SETTINGS: WHAT HAVE WE LEARNED?

Mauricio Dussauge-Laguna, Centro de Investigación y Docencia Económicas, Mexico

While from time to time there have been some efforts to draw lessons from the literature on policy transfer (e.g. Mossberger and Wolman, 2003; Benson and Jordan, 2011; Minkman et al., 2018), we still lack detailed analyses to learn what are the specific features that characterise policy transfer processes in developing countries, nor do we therefore know how these processes differ from the experience of the developed world. Moreover, past literature reviews of policy transfer have left aside contributions from cognate fields, such as policy diffusion and policy mobilities. As a result, it is not clear how much we as a community have learned about policy transfer in regions such as Latin America. This paper will try to address these shortcomings and provide some insights about the state of the art in policy transfer studies with regards to developing settings.

SUITED FOR UNDERDEVELOPMENT? THE LONG-RUN ROOTS OF TERRITORIAL BACKWARDNESS IN COLOMBIA, CHILE AND MEXICO

Leopoldo Fergusson, Universidad de los Andes, Colombia

Tatiana Hiller, Universidad de los Andes, Colombia

Ana María Ibáñez, Universidad de los Andes, Colombia

Mounting evidence suggests that differences in levels of economic performance within nations are as stark and persistent as the gaps that exist between them. In this paper, we explore the historical roots of regional inequality and underdevelopment in three Latin American countries: Colombia, Chile, and Mexico. We exploit geographical proclivities for the prevalence of certain productive activities, namely natural resource extraction and suitability for crops with strong economies of scale that depend on labor exploitation. Using a purposely-designed household survey across territories in each of these countries, we show that households in areas most suitable for these activities are poorer. Moreover, we show that their political behavior and relationship to institutions is different. Specifically, they are more likely to engage in clientelistic relationships and we find some evidence that they are more willing to evade taxes and are less involved in community organizations. Focusing on geographic suitability for productive activities helps us evaluate variation at a finer level than possible with typical administrative data used in previous research, and at the same time addresses possible endogeneity concerns in selecting to engage in these activities. Also, using a number of complementary exercises we suggest that the poor economic performance stems not because these areas currently engage in these activities, but rather because they did so historically, and this helped shape highly unequal and extractive economic, social and political relations during the colonial and early independence periods. Our results on household political attitudes is consistent with this interpretation.

PRÁCTICAS Y SABERES DE PESCA ARTESANAL EN NUQUÍ: UNA REFLEXIÓN SOBRE LAS ALTERNATIVAS AL DESARROLLO EN EL PACÍFICO COLOMBIANO

Juanita Franky Carvajal, Universidad de los Andes, Colombia

Las prácticas y saberes de pesca artesanal en Nuquí se muestran hoy como alternativas al desarrollo viables. Históricamente, en el Pacífico colombiano, por su inmensa diversidad tanto biológica como cultural, se han impuesto discursos de desarrollo que, enfocados en una lógica económica capitalista de acumulación y progreso, desconocen prácticas y saberes locales y han generado los índices de pobreza más altos del país. No obstante, la capacidad de organización y

los esfuerzos locales de gestión del territorio en torno a la práctica de pesca artesanal han permitido construir modelos de economía local que reconocen la relación naturaleza y sociedad. Estas economías locales nos enseñan formas de entender el mundo desde una noción de bienestar que se aleja de la lógica capitalista. La investigación parte del trabajo de campo realizado en Nuquí, Chocó, entre 2018 y 2019, y se basa en el marco de bienestar social para visibilizar las contribuciones de la pesca artesanal al bienestar de las comunidades en sus dimensiones materiales, relacionales y subjetivas. Se hace énfasis en cómo las comunidades de pesca artesanal en Nuquí construyen sus propios modelos de desarrollo y nociones de bienestar, los cuales integran saberes locales y formas alternas de relacionarse con el territorio. Estos modelos se presentan como alternativas al desarrollo que surgen como procesos que rearticulan la economía local a la cotidianidad y realidad desde las comunidades.

RASGOS DE LA RELACIÓN ENTRE EXTRACTIVISMO Y DESARROLLO LOCAL EN COLOMBIA. EVIDENCIA DE LOS MUNICIPIOS PETROLEROS Y CARBONÍFEROS

Javier García-Estévez, Universidad de los Andes, Colombia

Antes de la caída de los precios internacionales del petróleo de 2014, Colombia vivió más de dos décadas de bonanza económica minero-energética. Varios factores explican esta expansión, entre ellos: los cambios en la legislación colombiana que hicieron más atractiva la minería para la inversión extranjera directa, el aumento de los precios internacionales de minerales, y el acelerado crecimiento de la producción y de su participación en las exportaciones.

La expansión de la minería ha estado acompañada por el aumento de las tensiones sociales en los territorios. Una pregunta clave en la literatura que estudia la relación entre extractivismo y desarrollo busca comprender hasta qué punto las comunidades locales se benefician de la extracción de los recursos naturales y del auge en sus precios internacionales. El presente trabajo analiza los rasgos de la relación entre extractivismo y desarrollo local de los territorios de Colombia. A través de un análisis estadístico espacial y temporal se analiza la evolución de diversas dimensiones del desarrollo (educación, salud, instituciones, género y biodiversidad) en los municipios productores de carbón o de petróleo con municipios vecinos que no lo son.

Los principales resultados no muestran evidencia de mejores niveles de desarrollo local en los municipios minero-energéticos. En contraste, se ha hecho patente la degradación ambiental y la desigual distribución de los beneficios de la minería.

RELACIONES EXTRACTIVAS DE AGUA A TRAVÉS DEL COMERCIO DE ALIMENTOS FRESCOS A GRANDES DISTANCIAS; ANÁLISIS PARA LA CIUDAD DE BARRANQUILLA Y SUS PRINCIPALES PROVEEDORES DE ALIMENTOS

Luis Armando Gelvez Acevedo, Universidad de los Andes, Colombia

La literatura sobre interdependencias municipales aborda los aspectos ambientales considerando los flujos compartidos por medio de la infraestructura de agua, alcantarillado, los rellenos sanitarios, entre otros. No obstante, hay otros flujos que implican intercambios ambientales como aquellos que involucran el agua virtual o agua incorporada en el comercio de alimentos, donde un territorio productor exporta agua a otro, generalmente un centro urbano, implicando cambios en el balance hídrico a favor del territorio receptor de los flujos de comerciales de alimentos, constituyendo una relación de enclave extractivo urbano-rural. Estos flujos de agua pueden representar vínculos permanentes de extracción de agua, y constituir enclaves extractivos a grandes distancias, incluso con ecosistemas delicados como paramos donde se producen alimentos con alto contenido de agua.

Para ilustrar estos vínculos se revisará información para la ciudad de Barranquilla en Colombia utilizando información de comercio interregional de alimentos entre 2013 y 2018. Considerar estos flujos implica que deba repensarse teniendo en cuenta estos flujos y los centros urbanos con factores estructurantes de los esquemas de gobernanza y gestión del agua a un nivel más generalizante e incluso global.

THE INFLUENCE OF WEAK INSTITUTIONAL ENVIRONMENT, EFFECTUATION AND DOMESTIC NETWORKS ON ACCELERATED INTERNATIONALIZATION: A STUDY OF LATIN-AMERICAN SMES

Juan Gil, Universidad Politécnica de Valencia, Spain

Jose A. Belso-Martinez, Universidad Miguel Hernández de Elche, Spain

Francisco Mas-Verdú, Universitat Politècnica de València, Spain

Literature on internationalization highlights the contribution of SMEs to the economic development of the countries. Therefore, by drawing on the Institutional and network theories and on elements from the effectuation approach, we use a sample of 349 Small and Medium Enterprises (SMEs) from Argentina, Colombia and Peru, to identify the factors that affect accelerated internationalization. We found that the weaker institutional environment of Argentina and Colombia negatively affect the accelerated internationalization of SMEs. Moreover, a negative perception of the firm about corruption and political instability has not significant effect. In other words, weak institutional environment might increase the level of uncertainty regardless the perception of the firm. In contrast, firms located on the main business city show greater propensities to accelerate their internationalization process. Past research indicates that firms located in the main business city have lower information costs and have greater opportunities for domestic networking. Therefore, the location of the firm might determine its internationalization process. Finally, firms that combine the effectuation logic with weak domestic ties positively enhance their internationalization process. The results suggest that SMEs use effectuation logic and weak domestic ties to reduce uncertainty and create international opportunities. Building on the findings, we propose a model to help enrich the existing literature about the factors that enable SMEs from weak institutional environment to complete accelerated internationalization. Implications for policy-makers are discussed.

VALORES DUDOSOS EN LA EXTRACCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE LAS ESMERALDAS COLOMBIANAS - DESAFÍOS DE LA GOBERNANZA REGIONAL EN LAS ZONAS MINERAS

Francisco Giraldo Lopez, Universidad Externado de Colombia, Colombia

Michael Handke, Universität Heidelberg, Germany

El valor económico de una esmeralda raramente puede ser determinado con precisión, en las primeras etapas de la cadena de valor. La organización de su extracción y comercialización implican diversos riesgos. Para la mayoría de los actores involucrados (mineros, intermediarios, joyeros y, no menos importante, el Estado colombiano), el valor sigue siendo una imaginación incluso después de las primeras ventas: incierta, discutible, turbia y, por último, pero no menos importante, inasequible. El valor económico del precioso recurso depende en gran medida de dónde y bajo qué condiciones se extrae, cómo y por quién se gestionan los asentamientos mineros asociados, y cómo las esmeraldas llegan finalmente a los mercados nacionales e internacionales. Hasta hace poco, las regiones mineras de esmeraldas en Colombia se caracterizaban por una auto-organización anarquista. Después de varios intentos fallidos de apropiarse de partes del valor, el Estado se había mantenido alejado de las zonas mineras. Los vertederos mineros informales y las estructuras organizativas dominadas por los

clanes determinaron el mercado regional/nacional. Las formas de gobernanza practicadas se caracterizaron siempre por un alto grado de estabilidad institucional. Ahora están siendo transformados gradualmente por una nueva generación de "emprendedores". Sin embargo, como muestra este paper, persisten las incertidumbres a la hora de determinar el valor económico de los recursos. De hecho, los valores dudosos siguen siendo una parte importante de las estrategias de apropiación de valores de los distintos actores.

GOBERNANZA LATERAL DE REDES: LEGITIMIDAD Y DELEGACIÓN RELACIONAL DE LA AUTORIDAD DECISORIA

Johannes Glückler, Universität Heidelberg, Germany

Este artículo va más allá del reconocimiento de las redes como un modo de gobernanza para elaborar sobre las formas reales de gobernanza que transmiten una coordinación legítima y aceptable. Avanza el concepto de gobernanza lateral de redes en el contexto empírico de las redes organizadas, en el que las empresas ponen en común sus recursos y unen sus intereses en la búsqueda de objetivos comunes. Para resolver el rompecabezas de tener iguales independientes que se comprometan a cumplir las normas comunes, el artículo pretende superar el dualismo tradicional entre los mecanismos formales e informales de gobernanza. En su lugar, concibe la gobernanza lateral en red como una estructura para la delegación legítima de la toma de decisiones. Desarrolla un enfoque analítico de redes sociales para evaluar la distribución relacional de la legitimidad. El análisis empírico de dos estudios de caso ilustra el grado en que la distribución real de la legitimidad difiere de la autoridad formal de gobernanza. La gobernanza lateral de redes tiene consecuencias prácticas para los gerentes de redes.

MANGLE, MAR Y SELVA: HACIA UNA CONTRIBUCIÓN A LOS DEBATES SOBRE BIENESTAR Y DESARROLLO EN EL PACÍFICO COLOMBIANO

Diana Gómez Correal, Universidad de los Andes, Colombia

Julián Idrobo, Universidad de los Andes, Colombia

Desde 2018 el gobierno colombiano ha revivido la construcción de un Puerto de aguas profundas en el golfo Tribugá. Esto ha abierto una discusión local, regional y nacional que visibiliza la existencia de visiones contrastantes sobre desarrollo y bienestar en Nuquí, Chocó. La visión de desarrollo hegemónico se ha caracterizado por priorizar la dimensión económica, el progreso, el entendimiento de la naturaleza como objeto y recurso, y el supuesto de que existe un solo modelo de bienestar por alcanzar, el cual estaría representado en el "primer mundo". En esta visión hegemónica, visiones de bienestar que emergen desde las comunidades y su relación íntima con el territorio, donde la calidad de vida se estructura alrededor de relaciones de solidaridad, reciprocidad y cuidado, suelen ser invisibilizadas y comprendidas como insuficientes, atrasadas y carentes.

Partiendo de los hallazgos iniciales del proyecto de investigación Territorios Impostergables, realizado de manera colaborativa con el Consejo Comunitario los Riscuales de Nuquí, esta ponencia busca: uno, discutir los aportes que la experiencia de la comunidad afrodescendiente de Nuquí realiza a las conceptualizaciones y debates sobre bienestar y desarrollo; dos, cómo sus visiones y prácticas dialogan con y retan las visiones hegemónicas del desarrollo; y tres, cómo estas visiones contrastantes sobre el bienestar y el desarrollo se materializan en disputas en torno a la acción del Estado y actores privados, en específico en lo concerniente a proyectos de infraestructura portuarios.

SMART SPECIALISATION IN LATIN AMERICA, TRACING ITS CUSTOMIZATION TRENDS

Javier Gomez Prieto, European Commission - Joint Research Centre, Spain
Albane Demblans, European Commission, Joint Research Centre, Spain
Manuel Palazuelos, European Commission, Joint Research Centre, Spain

The Smart Specialisation approach has a great potential to be implemented across the world. Its methodological characteristics and driving principles, which are widely tested and applied in the territorial diversity present in the EU, can be compatible with, and useful in different socio-economic and territorial contexts around the world.

Recent experiences of Smart Specialisation in Latin America have confirmed that this approach does not only have an added value at European level, but also beyond its borders. Spillover effects go both ways: not only does the application of Smart Specialisation outside the EU nurture the development of place-based research and innovation policies, but it can also have a multiplier impact on the EU by fostering learning and opening up avenues for inter-regional and international synergies, complementarities and collaboration. This contribution aims at showcasing the key elements of a customization process for the Smart Specialisation uptake in Latin American countries and to identify key avenues of cooperation based on what has been achieved in both EU and Latin America.

PROGRAMA DE MEJORAMIENTO INTEGRAL DE BARRIOS DE LA LEGALIZACIÓN AL DESPLAZAMIENTO URBANO

Lina Gonzalez, Universidad de Los Andes - CIDER, Colombia

Con el objeto de disminuir la pobreza urbana y mejorar la calidad de vida de la población de menores ingresos, el Programa de Mejoramiento de Barrios PMIB, impulsado por el discurso del subdesarrollo, ha incluido procesos de desmarginalización, legalización, titulación e inversión en infraestructuras. Sin embargo, este enfoque físico, mercantilista y con escasa participación ciudadana, no ha logrado reducir las condiciones de marginalidad, vulnerabilidad y segregación. Los más de dos millones de habitantes de la desbordada periferia de Bogotá continúan recurriendo a la informalidad, autogestión o planeación insurgente para el mejoramiento de sus barrios, pues la presión de intervenciones legales sobre los suelos formalizados pone en riesgo su permanencia. En este contexto, el caso del Barrio Los Olivos en Chapinero, en comparación con otros similares, permite identificar potenciales y limitaciones del PMIB para entender los efectos de la cohesión y el liderazgo social, particularmente de las mujeres, en el desarrollo urbano inclusivo. Las prácticas de autogestión del hábitat descubren el poder de la ciudadanía y plantean formas de justicia territorial y distribución de recursos, que agregan tensiones a la planificación del territorio que se balancea entre lo formal y lo informal.

QUE POLITICA PARA LA INFORMALIDAD URBANA?

Cynthia Goytia, Torcuato Di Tella University, Argentina
Ricardo Pasquini, Universidad Torcuato Di Tella, Argentina

La urbanización informal es una característica central de muchas ciudades de América Latina. Generalmente, se equipara su origen y desarrollo a un problema exclusivo de pobreza de los hogares. Si esto fuese así, revertir la informalidad consistiría simplemente en una política de desarrollo social basada en una redistribución de ingreso. Este artículo plantea un argumento diferente, y proporciona evidencia empírica sobre la relación entre la regulación del suelo y la condición de tenencia residencial (formal/informal) de los hogares en Argentina.

El análisis se basa en una encuesta nacional que indaga sobre las características de las regulaciones locales de uso del suelo, identificando los parámetros principales de la planificación local, desde la existencia de planes para el uso del suelo; el suministro de infraestructura, la existencia de restricciones de edificación; el costo y tiempo de aprobación de los proyectos, además de la existencia de instrumentos de acceso al suelo. Luego, usando datos de la Encuesta Nacional de Hogares y el Censo Nacional, estimamos el efecto de la regulación del suelo sobre la condición de tenencia formal/informal de los hogares. Se presenta evidencia de efectos negativos sobre la posibilidad de acceder a una vivienda en el mercado formal derivados de la existencia de planificación más restrictiva y costos de aprobación de proyectos. En contraste, el conjunto de instrumentos redistributivos de acceso al suelo propicia la inclusión a la vivienda formal. El estudio concluye recomendando mayor atención a las políticas de suelo, para facilitar el acceso a la vivienda formal de los hogares.

LA EVALUACIÓN DE IMPACTO LAS INTERVENCIONES DE REVITALIZACIÓN EN ÁREAS CENTRALES: ¿QUE PODEMOS APRENDER DE LA CIUDAD DE BUENOS AIRES?

Cynthia Goytia, Torcuato Di Tella University, Argentina
Ricardo Pasquini, Universidad Torcuato Di Tella, Argentina
Karen Chapple, UC Berkeley, United States

Este estudio hace foco en las experiencias de revitalización urbana, proponiendo una metodología de evaluación que permite identificar el impacto causal de las intervenciones de Distritos, diseñadas como intervenciones públicas tendientes a mejorar los atributos de áreas de la ciudad que han perdido su vitalidad económica. La creación de clúster de empresas de los sectores más innovadores, atraen nuevas actividades y población. El alcance de los beneficios que generan, usualmente se ha centrado exclusivamente en el desarrollo económico. Dado que estas transformaciones generan impactos en los precios de suelo, y de la vivienda, que inducen a transformaciones del perfil socio económico de los habitantes del área, con posible gentrificación y desplazamiento de los habitantes actuales, este estudio utiliza la política de distritos de la Ciudad de Buenos Aires para presentar evidencia rigurosa acerca de estos impactos. La metodología propone la definición del escenario contra fáctico que permite aislar el efecto causal de la intervención. Finalmente, se ofrecen sugerencias que son relevantes para considerar mecanismos de inclusión en la definición de las políticas urbanas de revitalización y distritos de las ciudades de la región.

COMMUNITY-LED PROTOTYPES TO DESIGN INFRASTRUCTURE THAT FITS BETTER COMMUNITY NEEDS AND PREFERENCES / PROTÓTIPOS LIDERADOS PELA COMUNIDADE PARA PROJETER INFRAESTRUTURAS QUE ATENDAM DE MELHOR FORMA AS NECESSIDADES E PREFERENCIAS DA COMUNIDADE

Miguel Andrés Guerra, Universidad San Francisco de Quito and Virginia Tech, United States

The design of public infrastructure traditionally uses top-down approaches, starting at public offices down to the construction and implementation. However, community-led prototypes have emerged as a design process alternative that emphasizes the end-user needs and preferences, while potentially advocating for a cause, through the community experience of the design features. This research aims to understand how community-led prototypes can be adopted for complex urban infrastructure systems. Nineteen semi-structured interviews were conducted with community members, business owners, engineers, architects, planners, and city officials. This research builds a multiple case study from the bike network in Macon, Georgia, and the urban re-designed in Akron, Ohio prototypes. The evidence suggests that although the

functionality of prototyping to increase experience-based feedback is a game changer, prototyping has yet to become a formal process in the design of urban infrastructure. This type and scale of prototyping enable more feedback than previous design approaches for infrastructure and at a fraction of the total cost of building the actual project. The results of this research provide practitioners with evidence-based tools to better manage design decisions and considerations on how users' feedback influences future infrastructure designs. Those designing infrastructure can use prototyping to explore ways to incorporate feedback from users in order to develop infrastructure designs that are highly and efficiently used. When physical prototyping is not feasible, virtual prototyping may be a solution, including virtual reality from 2D and 3D to immersive experiences. More research is needed to measure whether and how 5virtual prototypes can substitute the end-user experience of real-world installments.

O projeto de infraestrutura pública tradicionalmente usa abordagens top-down, começando pelos escritórios públicos até a sua construção e implementação. No entanto, os protótipos liderados pela comunidade surgiram como uma alternativa de processos de desenho que enfatiza as necessidades e preferências do usuário final, enquanto defende potencialmente uma causa, através da experiência comunitária dos recursos. Esta pesquisa visa entender como protótipos liderados pela comunidade podem ser adotados para sistemas complexos de infraestrutura urbana. Dezenove entrevistas semiestruturadas foram feitas com membros da comunidade, empresários, engenheiros, arquitetos, planejadores e autoridades municipais. Esta pesquisa constrói um estudo de caso múltiplo a partir da rede de bicicletas em Macon, Georgia, e os protótipos urbanos redesenhados de Akron, Ohio. A evidência sugere que, embora a funcionalidade do protótipo para aumentar o feedback baseado na experiência seja um fator variável, a prototipagem ainda não se tornou um processo formal no projeto da infraestrutura urbana. Esse tipo e escala de prototipagem permitem mais feedback do que as abordagens de design anteriores a uma fração do custo total de construção do projeto real. Os resultados dessa pesquisa fornecem às profissionais ferramentas baseadas em evidências para melhor gerenciar as decisões de design e considerações sobre como a resposta dos usuários influencia nos futuros projetos de infraestrutura. A infraestrutura projetada pode usar o protótipo para explorar maneiras de incorporar o feedback dos usuários, a fim de desenvolver projetos que sejam usados de maneira altamente eficiente. Quando a prototipagem física não é viável, a forma virtual pode ser uma solução, incluindo a realidade virtual de 2D e 3D para experiências imersivas. Mais pesquisas são necessárias para medir se e como os protótipos virtuais podem substituir a experiência do usuário final.

THE RESILIENCY OF INFORMAL TRANSPORT IN QUITO, ECUADOR

Vanessa Guerra M, Virginia Tech and Inter-American Development Bank, United States

As cities deal with the effects of population growth, informal car share (ICS) is increasingly becoming more common. ICS is the use of private vehicles to provide transportation for a fare that are neither taxed nor monitored by any type of government. Although this practice contributes significantly to development, it is often stigmatized as an urban mistake and little is known about it. The purpose of this research is to characterize ICS under normal conditions and describe what types of disruptions ICS experience. A community from the city of Quito, Ecuador was used as an analytical case study because of its similarity with many other developing cities within the Andean region of Latin America. 5 semi-structured interviews were conducted with ICS users. Results were coded by themes. The results indicate Quito's ICS operates similar to more formal transportation systems with fixed stops, schedules and fares. ICS is constantly interrupted by natural and political disruptions such as floods, political protests, and police inspections. Yet, users of ICS describe disruptions do not lead to demand surges or fare increases. Research is ongoing to further explore ICS's features in other communities, the

effects of service disruptions on the system, and the strategies drivers use to overcome service disruptions. Characterizing these emergent and informal systems under normal conditions and exploring what types of disruptions they experience—such as floods, political protests, and police inspections, is the first step to understanding and describing the value these emergent systems provide to cities.

GOBERNANZA DE RIESGOS Y RECURSOS - ANÁLISIS DE LA RELACIÓN DISCURSIVA ENTRE FINANZAS Y SUSTENTABILIDAD EN LAS PRÁCTICAS DE LA EFICIENCIA DE RECURSOS EN EL SECTOR FORESTAL CHILENO

Michael Handke, Heidelberg University, Germany

El sector forestal se reconoce y se celebra por sus actividades sostenibles eficientes en comparación con otros sectores extractivos, y enseña esta imagen con éxito hacia el Estado y los mercados financieros. Ambos "honoran" esta connotación discursiva positiva con un fácil acceso a la financiación para las empresas forestales y madereras. En Chile, en los últimos años, el sector forestal ha logrado aumentar la eficiencia de los recursos notablemente. Poco a poco, sin embargo, se hace evidente que los discursos de sostenibilidad del sector no cuentan toda la historia. Las externalidades negativas severas como por ejemplo los incendios forestales se hacen invisibles a través de las prácticas de eficiencia. Estas prácticas tienen el objetivo de maximizar el valor económico y comercial del recurso de la madera para los accionistas a nivel de la empresa, pero sin tener en cuenta las consecuencias a escala regional y para las generaciones futuras. El paper analiza cómo se disuelven o neutralizan las dimensiones de tiempo y espacio de estas externalidades a través de una gestión de los riesgos por medio de cálculos técnicos y el uso de un mercado para seguros contra incendios forestales. Paralelamente los riesgos de incendios en Chile se amplifican socialmente, por lo que las ficciones de las realidades probabilísticas del mercado pierden su eficacia.

EL CRIMEN ORGANIZADO Y LA VIOLENCIA EN COLOMBIA. LOS LÍMITES DE LA ACCIÓN ESTATAL Y DE LAS ORGANIZACIONES CRIMINALES

Williams Gilberto Jimenez Garcia, Universidad Nacional de Colombia, Colombia

La violencia es una amenaza antrópica que afecta las relaciones sociales entre individuos. En Colombia, esta se gesta en su mayoría, gracias al crimen organizado, como por ejemplo el tráfico de drogas, que funciona como un sistema productivo que sigue las lógicas del mercado y que diluye las fronteras de lo legal y lo ilegal. La respuesta de las entidades públicas para enfrentar dicha problemática ha sido insuficiente. No han logrado impedir que paralelamente al nivel regulatorio de la administración estatal o municipal se hayan desarrollado estructuras institucionales, las cuales permiten una gestión efectiva y eficiente de los sistemas productivos ilegales, así como una usurpación de las funciones legítimas del Estado moderno como es la administración de la violencia, el recaudo de impuestos, el desarrollo comercial y la gestión de la justicia. En parte, la sociedad en general ya ha normalizado tanto esta práctica ilegal, como los actos de violencia que se le asocian. Incluso el crimen organizado llega a ejercer su propio control territorial. Los límites institucionales de estos territorios a menudo no son visibles para los agentes externos. El panorama que aquí se presenta permite argumentar que el crimen organizado y la violencia están ligadas, institucionalizan sus valores económicos e influyen en el desarrollo económico-productivo y social del territorio colombiano.

SMART SPECIALIZATION DRIVES THE GLOBALIZATION OF SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES IN THE FINNISH REGION OF OSTROBOTHNIA

Jerker Johnson, Regional Council of Ostrobothnia,
Johanna Dahl, Regional Council of Ostrobothnia, Finland
Åge Mariussen, University of Vaasa, Finland

The experience of the Region of Ostrobothnia is that the path to globalization of SMEs goes through attaching them around focal vertically well-integrated MNEs. The process is gradual and involves SMEs committing themselves towards new members of the triple-helix innovation network, both inside and outside the region. The Region has developed a gap-analysis methodology as a base for policy intervention in the field. This presentation will elaborate on the methodology and the findings. These findings have led to innovation partnerships in the Baltic Sea Area and ultimately to a partnership with Tierra del Fuego, Argentine.

TERRITORIAL PEACE: AN INCLUSIONARY FOCUS ON TERRITORY FOR THE POST-AGREEMENT CONJUNCTURE

Juan Miguel Kanai, University of Sheffield, United Kingdom

This presentation reviews the notion and practice of territorial peace that was mobilised during the peace accord negotiations. The presentation is based on archival research and a close reading of documents contained in the Biblioteca del Proceso de Paz. Our main argument is that even though the Santos administration initially introduced territorial peace as a liberal means of advancing negotiations with the FARC towards a developmentalist outcome, the purposely under-defined focus on territory and recognition of diversity in the Colombian countryside enabled broad-based dialogues with a plurality of collectives. In the current conjuncture of a threatened peace and stalled territorial-development programmes under the Duque administration, a renewed inclusionary focus on territorially-based dialogues could contribute to the imagining of peace futures in areas long-afflicted by conflict and peripherality.

SAME SAME BUT DIFFERENT: THE INSTITUTIONAL SOURCES OF REGIONAL SUCCESSION POLICY REGIMES

Regina Lenz, Heidelberg University, Germany
Johannes Glückler, Heidelberg University, Germany

Family firms represent the backbone of regional economies in Europe. Yet, family firm succession increasingly poses a challenge to continuity and regional stability due to demographic and societal changes. In pursuit of elaborating institution-sensitive policies, we explore the regional specificity of institutions and their effect on policymaking by comparing the succession challenge in two structurally similar regions, the Spanish Basque Country and the German region of Baden-Württemberg. Using the analytical framework of institutional context, and drawing on 67 interviews with successors, predecessors and succession experts in these regions, we analyse how geographically specific institutions have produced different succession policy regimes in each context. While the Basque 'business family' regime addresses the problem of succession primarily from the perspective of family continuity and promotes policy instruments in support of the family and local retention of the firm, the main focus of the 'family business' regime in Baden-Württemberg is on policies of rapid alert and digital marketplaces to support firm longevity and growth.

COSTOS DE TRANSACCIÓN ASOCIADOS A LA MOVILIDAD: PERSONAS, EMPLEOS Y TRANSPORTE PÚBLICO EN EL ORIENTE EN LA CIUDAD DE MÉXICO

David Lopez Garcia, The New School, United States

En este trabajo se estudia el triángulo entre la producción de vivienda en las periferias urbanas, la distribución espacial de la actividad económica y la política de transporte público en el Área Metropolitana del Valle de México (AMVM). Con base en una investigación cualitativa sobre la demanda de transporte público en el oriente del AMVM –el estudio incluyó los municipios de Iztapalapa, Nezahualcóyotl, Chimalhuacán, La Paz e Ixtapaluca–, se identificaron tres factores de la economía urbana que ejercen influencia sobre las decisiones de movilidad de los habitantes de las periferias urbanas. Las decisiones de movilidad de las personas parecen estar influenciadas por: a) características de la actividad económica de la ciudad; b) los procesos de producción de vivienda; y c) las características sociodemográficas que permiten el acceso a los mercados laborales. La identificación de estos factores permite teorizar la existencia de costos de transacción asociados a la movilidad (CTaM): es decir, el costo relacionado con la movilidad que las personas tienen que pagar para acceder y participar en la actividad económica de la ciudad. Estos costos de transacción tienen dos características. Primero, los CTaM están distribuidos de forma heterogénea a través del espacio urbano. Segundo, los CTaM en un espacio urbano específico están determinados por una interacción compleja entre los procesos de producción de vivienda, las características sociodemográficas de los habitantes, la actividad económica y el tipo de mercados laborales a los que se tienen acceso, y la infraestructura de transporte disponible para brindar acceso a la actividad económica.

CONSECUENCIAS INESPERADAS DE LA DEFENSA POR EL AGUA EN EL PACÍFICO VALLECAUCANO. ENTRE LA POLÍTICA AMBIENTAL DE PARQUES NACIONALES Y LA MOVILIDAD DE RENTAS ILÍCITAS

Diego Andrés Lugo Vivas, Universidad del Valle - CET (Washington), Colombia

El Pacífico como macro-región que comprende los departamentos de Nariño, Cauca, Valle y Chocó, ha enfrentado en los últimos años dos problemáticas que lo han colocado en la palestra pública a nivel nacional e internacional: 1) el creciente auge de los cultivos de coca y 2) la presencia cada vez más fuerte de explotaciones desreguladas (sin licencia o ilegales) de minería de aluvión.

El Valle del Cauca, especialmente la región que comunica a Cali con Buenaventura, no es ajena a esta situación, aunque presenta un agravante que pocas áreas metropolitanas tienen: conserva un enclave de extracción minera que ataca de manera directa las fuentes hídricas de Los Farallones, siendo este, el sistema que surte de agua a la tercera área metropolitana más grande del país.

Esta situación así como la movilidad de rentas ilícitas asociadas tanto a la minería como a la coca (finales de la década del 2000s y comienzos del 2010s) sirvieron de antesala para la implementación de una política de Parques que ha priorizado el ataque frontal a todo foco de minería ilegal en los Farallones, especialmente en la región conocida como Altos del Buey / Minas del Socorro.

El objetivo de esta presentación es analizar desde teorías en ecología política y conservación ambiental, cuáles han sido las paradojas en la implementación de una política de Parques Nacionales fuertemente militarizada y enfocada en la defensa del agua. La simbiosis medio ambiente – securitización de los recursos así como los impactos que el reacomodo de la extracción minera en Los Farallones ha tenido en las fuentes hídricas de la región, serán los ejes centrales de esta presentación.

SEGREGACIÓN ESPACIAL Y AMBIENTAL ANTE LA NUEVA CAPTACIÓN DE RECURSOS EN EL BAJO Y MEDIO VICHADA

Diego Andrés Lugo Vivas, Universidad del Valle - CET (Washington), Colombia

La región del Bajo-Medio Vichada, correspondiente al municipio de Cumaribo, ha experimentado un inusitado auge en el mercado de tierras en Colombia como parte de un desescalamiento del conflicto territorialmente diferenciado. Entre 2002 y 2005, Cumaribo - desde sus zonas norte y occidental hasta los límites del sur con el departamento del Guaviare- registraba el mayor número de hectáreas de coca en Colombia y por derecho propio en el mundo. Sin embargo, desde el 2006 y paralelo a la negociación de los acuerdos de paz firmados primero, entre el gobierno y las AUC (2003-2006) y segundo, entre el gobierno y las FARC (2012-2016), este municipio, al igual que muchos otros en la Altillanura, ha experimentado una serie de transformaciones para nada homogéneas en tiempo y espacio.

Por una parte, Cumaribo dio pie a uno de los fenómenos de revolución productiva, reconversión "lícita" y acaparamiento verde más importantes en la historia reciente. La zona occidental del municipio -colindante con los complejos agro-industriales de Puerto Gaitán- vio transformado su panorama cocalero para dar paso a una economía forestal y agro-industrial que aceleró el acaparamiento de recursos y disparó tanto la titulación de baldíos como su consecuente negociación en la región. La zona sur por la otra, mantuvo su rezago socio-económico, su aislamiento geográfico y su estigma de zona cocalera pese a ser la primera región en Colombia en adelantar el Programa Nacional de Sustitución de Cultivos Ilícitos (PNIS), entre otras estrategias de contención insurgente y actividades ilícitas.

El objetivo de esta presentación es mostrar desde teorías en ecología política enfocadas en la promoción de la legalidad y economías verdes y desarrollo sostenible / sustentable por una parte y en políticas de recuperación de la frontera (militar y ambientalmente orientadas), por la otra, como el Bajo y Medio Vichada ha registrado un proceso territorialmente diferenciado de acaparamiento de recursos y una segmentación cada vez más pronunciada entre distintos tipos de desarrollo propuestos por el Estado, actores privados, grupos armados y comunidades campesinas y civiles. Trayectorias construidas por el autor en cuanto a la titulación de baldíos en la región, serán la herramienta analítica desplegada en esta presentación.

DESARROLLO AUSENTISTA EN BUENAVENTURA ENTRE 1991 Y 2017

Andrés Mauricio Medina Garzón, Universidad de los Andes, Colombia

Los pobres índices de desarrollo del municipio de Buenaventura (Colombia) en contraste con una altísima presencia de capital privado sobre el mismo territorio, son la cara de la paradoja. El documento identifica cuáles son los principales factores que han generado un Desarrollo Ausentista -DA- en Buenaventura entre 1991 y 2017, en un contexto de creciente actividad económica portuaria. Para ello, se aborda el caso bajo la lente de tres variables: economía de enclave, élites estratégicas y desalineación de los liderazgos. A partir de un estudio de caso intrínseco, la investigación muestra que: i) un desarrollo que principalmente fija su mirada en el fortalecimiento de un músculo financiero y la copia de modelos neoliberales provenientes del Norte Global, no refleja las verdaderas necesidades de su población, ii) la priorización de la modernización de la infraestructura portuaria y de transporte marítimo y terrestre por sobre el fomento de las capacidades técnicas y profesionales de los nativos, no genera un adecuado encadenamiento productivo en la región, iii) la competencia entre los grupos de élite presentes (o no) en el territorio, debido a la diferencia en sus objetivos, genera conflictos económicos, sociales y culturales y iv) las redes de liderazgo débiles y poco alineadas con una visión unificada de desarrollo y stakeholders con baja capacidad de cohesión, no han generado suficiente impacto para el cambio.

MAKING CITIES PLAN: THE IMPACT OF MEXICO'S 2016 PLANNING LAW

Paavo Monkkonen, UCLA Luskin School of Public Affairs, United States
Paloma Giottonini, UCLA, United States

This project examines whether and how federal pressure on municipalities to “plan” have affected local planning practice in Mexico. Mexico’s 2016 Law of Human Settlements and Planning mandated that municipalities create urban development plans using a federally authorized set of guidelines. In part a reaction to decades of rapid urban expansion, the planning law’s objectives aligned with the Federal government’s Sectoral Program for Urban Development 2013-2018 - to consolidate compact cities, and to provide access to well-located and high quality urban housing.

To assess the impact of the 2016 law, we first describe local planning practice through a survey of almost 100 planning institutes in Mexico. We ask planners about the size and institutional capacity, the scope of activities, and the influence of federal efforts. Through this survey we examine several hypotheses, for example that more politically contested, larger, wealthier cities have different planning processes, including the adoption of para-municipal planning institutes and updated plans. We also ask city planners several questions to assess their knowledge of federal guidelines and the degree they have influenced practice.

Top-down pressure on municipalities to engage in “better urban planning” is a common trend in Latin America, beginning in part with Brazil’s city statute movement. This research on Mexico, therefore, will contribute by framing a research approach to this topic, and outlining key questions and methodologies for work in other countries.

FRAGILE GOVERNANCE AND LOCAL ECONOMIC DEVELOPMENT: THEORY AND EVIDENCE FROM LATIN AMERICAN PERIPHERAL REGIONS

Sergio Montero, Universidad de los Andes, Colombia
Karen Chapple, UC Berkeley, United States

Much of our understanding of local economic development is based on large urban agglomerations as nodes of innovation and competitive advantage that connect territories to global value chains. This framework not only over-represents the urban and regional dynamics of cities of the global North, it also fails to characterize well the challenges of smaller cities and peripheral regions in both the North and the South, which are following different development trajectories and modes of insertion to the global economy while still subject to the forces of globalization, financialization and planetary urbanization that affect large urban agglomerations. Drawing from debates around governance and peripheries in the Anglophone and Spanish-speaking worlds, we propose an alternative way of looking at local economic development based on the idea of fragile governance and a set of three related variables: 1) associations and networks; 2) learning processes; and 3) leadership and conflict management. We explore these variables in six Latin American regions: three sparsely populated rural regions (Arauco, Chile; Lurín, Peru; and Isla de Mompo, Colombia) and three intermediate cities (Córdoba, Argentina; Linhares, Brazil; and Quetzaltenango, Guatemala). Together, they illustrate not only the challenges and fragility of governance in small and intermediate cities in Latin America, but also the variety of governance approaches these cities and regions are innovating and implementing to achieve a more resilient and territorial vision of local economic development.

TRACING POLICY IMMOBILITIES THROUGH A POSTERIORI COMPARISONS: WHAT 'BEST PRACTICES' LEAVE BEHIND

Sergio Montero, Universidad de los Andes, Colombia

Gianpaolo Baiocchi, New York University, United States

Scholars have taken note of the growing importance of 'best practices' in development, urban policy and related fields, and have put them to critical scrutiny. In this article we discuss 'best practices' from a different angle: how, in becoming a 'best practice,' parts of a policy do not travel. This policy immobilities optic implies giving attention to the parts of circulating policy models that do not move. To do so we compare two Latin American 'best practices:' Bogotá as a sustainable urban transport model and Porto Alegre as a model of local participatory budgeting. While traditional formal comparisons in urban studies have sought to find variation among similar cases selected a priori, in this article we selected our cases a posteriori, that is, after both authors realized about surprising similarities in the ways in which these cities were constructed and circulated worldwide. The analysis shows the tensions between the institutional immobilities and simplified narrative mobilities that have characterized the making of Bogotá and Porto Alegre as world policy models. It also shows the potential of a posteriori comparisons to analyze contemporary global urban dynamics and, more specifically, the increasing circulation of urban 'best practices'.

HACIA CIUDADES INCLUYENTES: EL ODS 11 Y EL RETO DE LA SEGREGACIÓN SOCIO-ESPACIAL EN AMÉRICA LATINA

Sergio Montero, Universidad de los Andes, Colombia

María José Álvarez-Rivadulla, Universidad de los Andes, Colombia

Sebastián Villamizar Santamaría, CUNY Graduate Center, United States

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) cuentan con un objetivo específico sobre ciudades: el ODS 11. Este objetivo es bienvenido en América Latina y el Caribe (ALC), dado que sus ciudades se encuentran entre las más desiguales, inseguras y contaminadas del mundo. Sin embargo, el énfasis de las metas específicas de los ODS en pobreza (déficit de vivienda) y en temas ambientales (contaminación y cambio climática) en ciudades hace que el tema de inclusión no quede entre las principales prioridades. En este documento argumentamos que si queremos lograr un impacto importante en ALC en términos de inclusión, el ODS 11 debe enfocarse en debe atender no solo el déficit de vivienda o las consecuencias ambientales de la urbanización sino también los efectos negativos de la segregación socioespacial. Para ello, se analizan tres áreas. Para que pueda lograrse el objetivo de inclusión es importante considerar la alta segregación socio-espacial existente en la mayoría ciudades latinoamericanas. Para ello, el documento analiza políticas de vivienda en tres áreas importantes que pueden tener incidencia en disminuir las altas tasas de segregación socio-espacial existentes en las ciudades latinoamericanas: vivienda informal, vivienda social y renovación urbana. El documento concluye recomendando que la política pública de vivienda en América Latina debe estar solo esté enfocada a superar déficits de vivienda y lograr el mejoramiento de las condiciones de vida de los asentamientos precarios, como ha sido el caso hasta ahora, sino otras medidas que ayuden a alcanzar una visión de ciudad integrada y menos desigual.

DESARROLLO DESIGUAL EN LA PERIFERIA: TURISMO ALTERNATIVO COMO OPCIÓN DE DESARROLLO SOSTENIBLE

Alejandro Morante Maldonado, Universidad del Valle, Colombia

El Cauca es uno de los departamentos más afectados por el conflicto armado en Colombia, forma parte importante de la estrategia de implementación de los acuerdos para el posconflicto, como tal, se esperaría una fuerte incidencia del estado en su desarrollo económico, con la vinculación de la sociedad, la empresa privada y la comunidad en general, sin embargo, la realidad es otra. Particularmente el Norte del Cauca, 13 municipios asociados en Amunorca, con Santander de Quilichao como la ciudad más representativa, pretende promover el desarrollo regional sostenible (Amunorca, 2019), considerando su posición geográfica como región periférica, cercana a Cali y a Popayán, con la presencia de zonas francas, que estimulan la actividad industrial y las comunidades indígenas que estimulan la actividad agrícola; el reto es articular esfuerzos, facilitar la integración de los intereses empresariales con los intereses de las comunidades y sus potencialidades, fortalecer los sectores productivos actuales, afianzar cadenas de abastecimiento y desarrollar sectores como el Turismo Alternativo.

El autor adelanta estudios de doctorado en Desarrollo Local y Cooperación Internacional, por lo que analiza las dinámicas de desarrollo desigual en Cauca y el papel del turismo alternativo como una opción de desarrollo sostenible, mediante investigación cualitativa con análisis documental, entrevistas semiestructuradas entre otras.

En esta ponencia, se pretende evidenciar la importancia que el Norte del Cauca tiene como región periférica y polo desarrollo que une culturas, intereses comerciales y sociales, en la que hay que concentrar esfuerzos, alinear políticas nacionales, departamentales y regionales y fortalecer las instituciones.

VIDA COTIDIANA EN BARRIOS PERIFÉRICOS. UN ANÁLISIS DE LA SEGREGACIÓN RESIDENCIAL DESDE LA MOVILIDAD EN LA COLONIA LOMAS DEL CENTINELA EN ZAPOPAN, MÉXICO.

Diego Nápoles, Universidad De Guadalajara, Mexico

Verónica Livier Díaz Núñez, Universidad de Guadalajara, Mexico

Alessandra Cireddu, Tecnológico de Monterrey, Mexico

El crecimiento desordenado en las grandes urbes de América Latina (BID 2011), ha acarreado consigo el incremento de la segregación residencial sobre todo en barrios periféricos con condiciones estructurales y materiales de pobreza, carentes de equipamiento urbano y servicios públicos básicos para el desarrollo de las actividades cotidianas que inciden en la calidad de vida de sus habitantes. A través de un acercamiento metodológico de corte cualitativo y desde la percepción de los residentes, este trabajo analiza la problemática de movilidad presente en el barrio periférico de Lomas del Centinela en Zapopan, Jalisco; identificando los principales impactos en su vida cotidiana, -entendiendo esta como las actividades para satisfacer las necesidades humanas en espacio y tiempo (Casanovas, 2011; Casanovas y Gutiérrez, 2013; Ciocoletto y Col·lectiu Punt 6, 2016, Muxí, 2006)-. En relación, se considera que el déficit o la existencia precaria de equipamientos urbanos y espacios públicos a los cuales se debe acceder por calles y banquetas con condiciones físicas inadecuadas dificulta la movilidad cotidiana (Fernández, 2008; Rodríguez, 2008 y 2006) e incrementa las condiciones de segregación residencial (Fernández, 2008; Duahu, 2003; Greenstein, R., Sabatini, E & Smolka, M. 2000; Kain, 1994; Sabatini, E; Cáceres, G. & Cerda, J. 2001), lo que impacta de forma negativa en la realización de las actividades y tareas consideradas como fundamentales de la población que habita los asentamientos periféricos de las áreas metropolitanas mexicanas.

RETHINKING THE SOCIALLY RESPONSIBLE UNIVERSITY FOR THE 21ST CENTURY

Lisa Nieth, Regio Twente, The Netherlands

Paul Benneworth, Western Norway University of Applied Sciences, Norway

Juan José Martí Noguera, Universidad Internacional de Valencia, Spain

There is an increasing pressure on universities to account for themselves in a socially responsible way. At the same time, rising individualisation and cost-sharing of higher education has reduced its capacity to respond to issues of wider societal concern. We regard the responsibility issue as the consequence of the loss of “societal stakeholder power” over the university and the importance of stakeholders is determined by what they offer to universities in terms of resources, legitimacy and urgency. Accordingly, it is necessary to change the relative power of those stakeholders associated with new desirable, social missions and make them more salient to universities. We study whether changes in national legislation to increase the societal responsibility lead to changes in university relationships with stakeholders and aim to analyse whether new communities gained power in holding universities accountable for their behaviours.

We explore the situation in Latin American higher education, and specifically in countries where new legal requirements have been introduced in the Higher Education Law for universities to demonstrate their responsible behaviour. We set out the legal frameworks and the extent to which they have been implemented in these national contexts, and use our stakeholder framework to ask whether stakeholders have become more salient to the university as a result of those changes. We conclude by reflecting on the extent to which quality assurance mechanisms offer a potential to develop a new kind of social responsibility by universities and recommend possible HE policy instruments to improve this relative responsibility.

ESPACIALIDADES COTIDIANAS Y AGROEXTRACTIVISMO EN MARIALABAJA, BOLIVAR

Diana Ojeda, Pontificia Universidad Javeriana, Colombia

Eloisa Berman, Universidad del Norte, Barranquilla, Colombia

En el municipio de Marialabaja, Bolívar, la palma aceitera representa una modalidad de extractivismo agrario habilitada por la violencia y el despojo de tierras, pero también construida sobre la base de las precariedades materiales y los efectos subjetivos y emocionales de una paz neoliberal contradictoria y desigual.

Desde una perspectiva etnográfica informada por la geografía feminista, quisiéramos indagar por la relación entre violencia, agro extractivismo y las espacialidades creadas y practicadas cotidianamente por mujeres rurales en Marialabaja. Esta exploración nos permite entender las continuidades entre los regímenes territoriales del conflicto armado y de la agroindustria actual desde sus efectos y conexiones con las espacialidades del cuidado y la reproducción social, y las formas de agencia espacial que surgen en medio de ambas modalidades de control territorial.

Por otro lado, exploramos las transformaciones generadas por el agro extractivismo y sus discontinuidades con respecto al conflicto armado, argumentando que, con la paz neoliberal, se viene consolidando en Marialabaja un capitalismo agrario inestable y fracturado que sin embargo produce nuevas formas de precariedad material y espacial entre la población local, en particular para las mujeres. Estas precariedades deben ser entendidas con relación a las ansiedades económicas y los “cruels optimismos” inherentes a las promesas incumplidas de paz y desarrollo.

EL PESO DE LAS CAPACIDADES ESTATALES EN PROCESOS DE TRANSFERENCIA. EL CASO DE PARAGUAY

Cecilia Osorio Gonnet, Universidad Alberto Hurtado, Chile

Durante la década de 1990 las políticas sociales en América Latina experimentaron un fuerte cambio de paradigma, a través del cual se concentraron esfuerzos en la superación de la pobreza y la vulnerabilidad, focalizando los programas y servicios en la población que se encontraba en esta situación. En este contexto emergen los Programas de Transferencia Condicionada (PTC), con el objetivo de entregar apoyo monetario a las familias en situación de pobreza, bajo cumplimiento de ciertas condiciones como la utilización de determinados servicios públicos (Cecchini & Madariaga, 2011). Estas iniciativas se diseminaron por la región entre la década de 1990 y hasta el año 2010, a través de un proceso conocido como difusión de políticas (Sugiyama, 2011; Osorio, 2014), siendo adoptadas por 18 de los 20 países de América Latina, y alcanzando, al año 2015, a más de 130 millones de personas (Cecchini & Atuesta, 2017). La difusión de políticas puede ser entendida como

el proceso mediante el cual la adopción de la innovación por miembro(s) de un sistema social es comunicado a través de determinados canales y en el tiempo, y activa mecanismos que aumentan la probabilidad de adopción por otros miembros que todavía no la han adoptado (Levi-Faur, 2005: 23, traducción propia).

Si bien existe una estructura básica común en los PTC adoptados a nivel regional, el programa Chile Solidario lanzado en el año 2002 incluyó en su diseño un nuevo componente conocido como Apoyo Psicosocial, que consiste en el trabajo de acompañamiento que realiza un profesional en los hogares usuarios, con el propósito de vincularlos con las redes de servicios y programas sociales (Cecchini & Madariaga, 2011). Este componente innovador no se encontraba en los modelos PTC iniciales de México (PROGRESA, 1997) y Brasil (Bolsa Familia, 2001); y posteriormente empieza a ser adoptado por otros países como Paraguay (Tekoporá, 2005), Trinidad y Tobago (STEP-UP, 2006) y Colombia (Red Juntos, 2007).

Estamos entonces, ante un proceso de difusión regional que origina procesos simultáneos de transferencia. La transferencia de políticas refiere a un proceso bilateral - o incluso triangular - en donde hay un país que exporta una idea, otro que la importa, y en algunos casos, actores promotores o transmisores. La transferencia es entendida, en este trabajo, como un proceso mediante el cual “los gobiernos usan de forma intencional ideas/lecciones acerca del funcionamiento de las políticas e instituciones existentes en otros países para informar el (re)diseño/implementación de sus propias políticas públicas” (Dussauge, 2012: 52).

Existe una estrecha superposición conceptual entre difusión y transferencia, y parece relevante no aislar por completo los procesos de transferencia bilateral del fenómeno de difusión regional, y en cambio, estudiarlos en conjunto, de manera de poder avanzar en una comprensión más profunda. Adicionalmente, ambos enfoques coinciden en la relevancia de abordar la cuestión del cómo se adoptan una idea o política y distinguen distintos mecanismos de adopción. Estos mecanismos son las fuerzas impulsoras de la propagación de innovaciones de políticas (Weyland, 2005), y dan cuenta de la voluntariedad o no de la adopción, de las motivaciones, y la racionalidad en la toma de decisiones. Para indagar sobre los mecanismos de adopción, este trabajo prestará especial atención a los agentes que participaron del mismo y a las capacidades estatales del país receptor.

Como menciona Dolowitz, Plugaru y Saurugger (2019: 4, traducción propia) “los actores hacen posible la transferencia”, observar su rol, los recursos con los que cuentan y sus interacciones puede entregar evidencia tanto sobre el mecanismo, como sobre la política que resulta de la adopción. Por otra parte, para Julián Bertranou (2015, pág. 40) “las opciones de política son una medida de capacidad estatal”, debido a que la falta de capacidad impediría la adopción de políticas más efectivas. Una política podrá ser adoptada, pero no lograr adaptarse al contexto del país importador u obtener legitimidad y recursos del entorno político autorizante (Moore, 2005), lo que supone no contar con el respaldo de las autoridades de gobierno.

El artículo examinará el rol que tuvieron estos factores durante transferencia bilateral del componente de Apoyo Psicosocial del programa de transferencia condicionada Chile Solidario hacia Paraguay. Siendo el primer objetivo de este trabajo analizar si las limitadas capacidades estatales paraguayas incidieron en el mecanismo que operó durante el proceso de adopción. Para esto, será necesario rastrear los procesos de observación, reconocimiento del modelo chileno, toma de decisión, diseño y adopción, así como los actores que operaron. Finalmente, otra pregunta que será abordada por este artículo es ¿qué ocurre después de la transferencia? De los procesos de transferencia se podrían derivar acuerdos de cooperación internacional (formal o informal), una nueva red de actores, nuevas transferencias de políticas, impulso a la ola de difusión a través de la acumulación de evidencia sobre adopciones exitosas, bifurcación en la ola de difusión, nuevas capacidades institucionales instaladas en el país importador y/o en el país exportador. Para dar cuenta de los procesos que se detonaron posterior a la adopción, ocurrida en el año 2005, el periodo que se rastreará se extenderá desde el año 2003 hasta el año 2012.

WHEN POLICY TRANSFER FAILS: THE RISE AND FALL OF INTEGRATED WATER RESOURCES MANAGEMENT IN MEXICO

Raul Pacheco-Vega, Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE), Mexico

The literature on water governance is filled with a plethora of articles and books on how integrated water resources management (IWRM) is an example of a successful policy that should be transferrable globally. The Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD) has strongly pushed for the diffusion of IWRM as a policy solution to tackle complex water governance problems worldwide. Beginning in 1993, Mexico started experimenting with the idea of implementing river basin councils (RBCs), heavily touted by Brookings Institutions like the OECD as the desirable model of institutional reforms derived from IWRM that ought to be implemented in developing countries to achieve robust governance of their water resources. Nevertheless, the “governing-by-river-basin-council” model has proven largely ineffective in Mexico. To date, there has been no rigorous examination of why IWRM in Mexico has not worked properly. In this paper, I examine the potential reasons why IWRM as a water governance model did not transfer properly and under which conditions it would have been more successful. I use theories of policy transfer/diffusion/learning/circulation and policy failure and a dataset of Mexican river basin councils to investigate and understand why IWRM is not working in Mexico, and whether this phenomenon can be explained as a failure of policy transfer, or whether there are other alternative explanations. I find that one potential explanation for this transfer failure is the erroneous assumption that institutions would work equally in countries in the global North and in the global South. River basin councils only work well if they're empowered, which is not often the case in Mexico and/or other countries in Latin America. This paper bridges the literature on policy failure and policy transfer/learning/circulation and applies it to a Latin American case (Mexico) and a policy sector (water governance) of utmost importance.

ARE THE URBAN POOR OUR RESPONSIBILITY?

Richard Pagett, European Centre for Peace and Development, UN University for Peace, Serbia

The human population is undergoing unprecedented growth and demographic change. By the end of this century there will be an estimated 9.5 billion people living on the planet, 75% of whom will be located in urban settlements and developing consumerist tendencies. More mouths to feed and changes in tastes for food types will require doubling world agricultural

production in four decades, water consumption will need to increase 30% by 2030, and three billion extra people will seek shelter in urban settings by 2050. The world's survival solutions are not so much dependent on science or technology, but rather on the choices that we (or rather our political leaders) make about critical national and global issues.

As population rises, millions are living in increasingly marginal places (prone to flooding, desertification, and degraded soil) so we should not be surprised when we have, for instance, food scarcity or famine. Increasing population is forcing millions to live in locations increasingly at risk from natural hazards (e.g. flooding, landslides and so on). Where poor people are obliged to live must be planned for, far more appropriately, taking into account available resources, their limitations, and the overall implications of global climate change. We betray the future if we do not tackle the problems facing us while we have the opportunity, and that opportunity is rapidly receding ...

Despite some success, many of the existing challenges related to global poverty remain stubbornly intractable and, apparently, beyond resolution. But are they?

TRANSITIONS IN GOVERNANCE AND THE POLITICAL ECONOMY OF THE POST-ACCORDS IN CAQUETÁ

Isabel Peñaranda Currie, Universidad de los Andes, United States

Within the 2016 Peace Accords' intention to address not only the direct hostilities but the structural causes of the armed conflict, the negotiators developed a "territorial focus" to recognize the breaches in development of peripheral territories and address the particularities of local contexts. However, two years into the implementation the results are mixed: some feel it recentralizes state functions, others lament its lack of integration with the state structure, while the most common complaint is that it is not being implemented at all. Combining ethnography and the analysis of political economy, I look at the case of the implementation of Point 1 on Rural Reform and Point 5 on illicit crop substitution in Caquetá, one of the primary theaters of war during the armed conflict, to argue that the implementation should be understood as new form of "postconflict governance". This new model is based on the delegation of state responsibilities to NGOs and international cooperation agencies, a depolitization of participation and the creation of a parallel but abortive planning mechanism, in the newest phase of state formation in this periphery of the nation-state. In analyzing this case, I argue that the "failure" of the territorial focus in promoting regional development is intrinsic to this model, which must be understood within a history of partial sovereignties and uneven development connected to the armed conflict. I conclude with final reflections on a reinterpretation of the "territorial focus" for constructing peace through egalitarian and democratic regional development

REPOBLANDO EL CENTRO HISTÓRICO: NUEVOS USOS DE LA VIVIENDA POPULAR TRADICIONAL

Alma Pineda Almanza, Universidad de Guanajuato, Mexico

El análisis de las problemáticas de los centros históricos suelen centrarse en conceptos tales como gentrificación, turismo de masas y habitabilidad. Esta investigación se centra en "vivienda" y "habitabilidad", entendiendo a la primera como el resguardo fundamental de una familia, el espacio construido que provee seguridad y la segunda como los servicios y actividades que permiten que la vivienda sea ocupada.

El desplazamiento de la población original para ser sustituida por la población extranjera, se ha convertido en una "moda" cada vez más practicada, en un principio, por extranjeros jubilados en

busca de ciudades pintorescas y tranquilas para vivir. Actualmente esta actividad se presenta como salida para habitantes extranjeros más jóvenes, que justifican su estilo de vida en escapes turísticos a estas ciudades, pero siendo ahora propietarios y habitando las ciudades por dos meses, dejando “vacía” la ciudad el resto del año, situación no exclusiva de México sino en otras ciudades donde se aprovecha del desequilibrio económico local.

Las viviendas que adquieren estos nuevos usuarios, se encuentran en mal estado de conservación, por lo que cualquier oferta en dólares o euros, siempre representa un atractivo beneficio económico ante algo que es considerado como problema, pues sus propietarios no tienen recursos para arreglar sus viviendas. Estas casas se convierten en residencias de lujo, elevando la plusvalía para la adquisición de estos inmuebles, inaccesible en adelante, para los habitantes originales del lugar que en algún momento quisieran regresar a estos centros históricos a vivir.

INTERGENERATIONAL SOCIAL MOBILITY AND INEQUALITY OF OPPORTUNITIES

Thibaut Plassot, Universidad Iberoamericana, Mexico

Isidro Soloaga, Universidad Iberoamericana, Mexico

Following Roemer’s 1998 approach to characterize Inequality of Opportunity (IOp) and Chetty’s 2014 approach to assess socioeconomic mobility, this paper presents the dynamics of social mobility in education and wealth over the last three decades and identifies the bottlenecks to the equalization of opportunities in Mexican rural-urban territories. First, we quantify IOp in education and wealth for individuals with different circumstances at age 14, singling-out the importance of the territory in explaining IOp vis á vis family’s (household head’s education and occupation and household’s composition) and individual’s (age and sex) circumstances. Second, by way of Principal Component Analysis, we generate for each household socioeconomic indexes at two point in time: at age 14 and in 2018. We then estimate the determinants of the probability to reach top socioeconomic (SE) percentile ranks, as well as the factors that contribute to the Inequality of Opportunity (IOp) in this dimension. Finally, we assess SE mobility of respondents between the year they were 14 years old and 2018, the year of the survey. We were able to control for some location-specific circumstances that may have affected individuals while growing up: whether at age 14 the person lived in rural or urban areas, the size of the main locality in the territory, the distance to this main city if the person lived in other locality, and whether or not the territory was experimenting inclusive growth.

We use original data collected for this study (Survey of Territorial Dynamics and Wellbeing in Mexico-2018) that are representative of the population living in rural-urban localities (population more than one thousand and less than 380 thousand) for three levels of territories (defined by the population size of the biggest city), and four types of growth-inclusion trajectories.

Results include the following. Location-specific circumstances (territorial variables at age 14) explain about 20% of total IOp for educational outcomes and more than 30% for asset levels. Parent’s educational levels and household’s assets level at age 14 were by far the other two most important variables that contributed to IOp in education and assets (more than 30% each). Regarding SE mobility, we find high levels of social immobility characterized by a relative high percentage of households that landed in 2018 in the first (lowest) wealth quintile after belonging there at age 14 (more than 20% of households) and an even larger percentage of households that remained in the fifth (higher) wealth quintile (more than 40% of households). The rank-rank analysis for SE mobility show that urban areas were less mobile than the rural ones: belonging to a household positioned in the 100th percentile added 47 percentage points in urban areas and only 38 percentage points in rural ones, when compared to a household in the 1st percentile in urban and rural areas, respectively.

ENTREPRENEURIAL ECOSYSTEM IN AN EMERGENT COUNTRY: THE ANCHOR TENANT'S ROLE FROM A SOCIAL CAPITAL PERSPECTIVE

Andrea Porras, Universidad del Norte, Colombia

This research seeks to analyze the development of an Entrepreneurial Ecosystem (EE) in an emerging economy, through the case study of the EE in the department of Atlántico in Colombia. The research is based on the emerging EE literature combined with institutional economic theory and social capital theory to demonstrate how an anchor tenant -through deliberate strategies of social capital building- was key in developing the EE even in challenging institutional conditions of an emerging economy. A qualitative research methodology was followed with secondary information, participant observation and 39 semi-structured interviews with 25 entrepreneurs and 14 EE actors. The content analysis was carried out through the software Nvivo. Results suggest that in an emerging economy context with institutional insufficiencies and inconsistencies as it is the case of Colombia, there is need for an ecosystem actor to adopt an anchor role. Through deliberate strategies, the anchor tenant helps to build specific aspects of the structural, relational and cognitive dimensions of the ecosystem social capital, creating the synergy and trust necessary for its strengthening and evolution. The study demonstrates and reinforces that the development of an EE in certain contexts is not achieved with top-down strategies but requires meso-level actions. This paper describes anchor tenant strategy and the influence of its actions on developing the ecosystem, making it broader, more fluid and more connected. Based on the Atlántico's EE analysis mainly driven by intentional actions of the anchor tenant- the Chamber of Commerce- proposals with theoretical and public policy implications are raised.

LA DELICADA CUESTIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE ROSAS DEL ECUADOR

Maria Mercedes Prado, Pontificia Universidad Católica del Ecuador, Ecuador
Gregory Vanel, Grenoble École de Management, France

Las cadenas de valor globales canalizan una parte considerable del comercio mundial, a tal punto que su gobernanza se ha vuelto crucial y que los países en vías de desarrollo buscan insertarse en ella. Esta contribución resalta cómo la producción de rosas de Ecuador encaja en esta línea. Este sector es particular, y combina cuestiones de ventajas comparativas, diversificación y tradiciones agrícolas. Pero detrás de un éxito que no estaba garantizado desde el principio, se esconde un modelo innovador aún muy frágil y arriesgado para el país.

Palabras claves: Cadenas de Valor Globales, Sector florícola, Agricultura de exportación, Ecuador, Dolarización, Países en vías de desarrollo

JEL : L11; L23; O13; O54; Q17

APPLYING THE INSTITUTIONAL COLLECTIVE ACTION FRAMEWORK TO METROPOLITAN GOVERNANCE IN LATIN AMERICA

Edgar Ramirez de la Cruz, Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE), Mexico
Manlio Castillo, CIDE, Mexico

The Institutional Collective Action (ICA) model looks at the metropolitan problem as a direct result of the delegation of responsibility for a service or function to a large number of local governments and authorities (Feiock, 2009). This situation is the direct result of administrative legal fragmentation that results in economic inefficiencies due to diseconomies of scale or due to market failures such as positive or negative externalities or over-consumption of common property resources or by underproduction of public goods. To this end, the ICA framework

seeks to extend theories based on methodological individualism such as those of transaction costs and collective action towards the problems faced by metropolitan areas, identifying institutional actors such as municipalities, cities, counties, government agencies and other organizations (Bickers and Stein 2004, Feiock 2004, Scholz and Feiock 2007, 2010).

This paper applies the ICA framework to various cases of metropolitan governance in Latin America (LA) and advancing an agenda for the future study of intermunicipal cooperation in the region. The study begins to fill in the gaps in our understanding of metropolitan governance and inter-city collaboration in Latin America and the Caribbean by drawing new insights for metropolitan governance from applying ICA, and discuss the implications of the modifications made to ICA to better fit the types of ICA dilemmas found, and the specific types of collaboration risks present in large urban areas of LA.

ESPECIALIZACIÓN INTELIGENTE EN REGIONES PERIFÉRICAS Y FRONTERIZAS DE AMÉRICA LATINA - DESAFÍOS Y LECCIONES

Juan Carlos Salazar, Technopolis Group, Colombia

Silke N. Haarich, Spatial Foresight GmbH, Germany

La presentación aborda, desde una perspectiva de política pública, la experiencia de fomentar, a través de la plataforma INNOVACT, la innovación y la especialización inteligente en regiones fronterizas de América Latina. Esta iniciativa, financiada por la Unión Europea, pretende transferir lecciones aprendidas en esta región durante las últimas dos décadas en relación con la cooperación transnacional y transfronteriza, así como los enfoques EU S3 (especialización inteligente). El objetivo de INNOVACT es identificar y contribuir al desarrollo de cadenas de valor transfronterizas, así como crear asociaciones de mutuo beneficio entre regiones de la Unión Europea y América Latina. La presentación se centra en los diferentes escenarios y modelos de gobernanza regional y multinivel que existen en los países latinoamericanos y que influyen en el trabajo con los diferentes actores de la especialización inteligente. Compara experiencias en las regiones de América Latina, incluye datos empíricos sobre la aplicación de los enfoques S3 en regiones periféricas y transfronterizas, e identifica desafíos y lecciones aprendidas. Extrae conclusiones acerca del enfoque específico de INNOVACT en las regiones fronterizas periféricas, un tipo de región que, por sus particularidades, no se destaca en los enfoques de S3 actualmente en curso que se transfieren a las regiones avanzadas de América Latina. Examina si es necesario añadir una perspectiva territorial al enfoque S3. Y finalmente propone recomendaciones para futuras iniciativas en América Latina y otras regiones no pertenecientes a la UE relacionadas con los enfoques S3 y el apoyo a la competitividad regional.

REGIONAL INDUSTRIAL STRATEGY OF A LOCAL MANUFACTURING IN A SZEKLER COMMUNITY

Cecília Sándor, Corvinus University of Budapest, Hungary

A brand new beer brewery had been built in year 2014 in middle of Romania, in Harghita county in the village of Csíkszentsimon. After the Czech republic, Germany, Austria, Poland and Lithuania, Romania is the sixth biggest beer consumer country in Europe. The major part of the beer factories belong to six large companies including four multinationals dominating in common 85-90% of the national beer market. Currently the brewery matches all requirements for being a craft brewery and

producing a craft beer. Both the production and the characteristic and communication of the product made in the local manufacture is adjusted to the Szekler ethnical group, it stresses certain characteristics in the name of the local tradition, which in the same way as a symbol

system from the past, draws on the remembrance of the cultural heritage. Since the collapse of the communist system left behind a general insecurity (factory collapse, unemployment, hopelessness) and in this anxiety the tool expressing a personal cultural identity and persistency, and the national idea associated with it, as a collective integration creates a new hope. In the thought of autonomy lie the most important cornerstones of regionalization: the initiation of

the unified regional identity, and the economic development of the region peripheral from an economic point of view. The Csíki Bee means a fertile ground for the intensifying of localism in the position when the regionalism is in renaissance in a European and on global scale too. The cultural characteristic, the tradition too is an article on the market. The local economic activity adds function, marketizes the local tradition, that strengthens the community's identity, in this way the social cohesion.

LESSONS LEARNED FROM LONG-TERM VISION PLANNING FOR ECONOMIC DEVELOPMENT AT THE BINATIONAL BORDER REGION OF LOS DOS LAREDOS (MEXICO-U.S.A.)

Federico Schaffler, Texas A&M International University, United States

Long-Term Planning is a vital process of socioeconomic development, but it is not something that you often see at a binational level. An example of how this can be done (and undone) is found at Los Dos Laredos (Nuevo Laredo, Tamaulipas, Mexico and Laredo, Texas, USA). In this binational, bicultural and bilingual community the international trade sector of a combined population of 654,904 (2015) handles 36.9% of 1.17 million dollars a minute of total U.S.-Mexico trade -- 51.8% considering the rest of the Laredo Customs District. In the last ten years, this region developed the "Region Laredo 2040" Long-Term Vision Plan (2010, and 2016 update) and the Laredo Comprehensive Plan (2017). Representatives of public and private organizations, businesses, universities, NGO's and civil society worked together in the development, research, and implementation of these plans. However, the engagement, appropriation and adherence to those plans has been insufficient. This paper analyzes original collaboration efforts as well as the development of both plans, and the degree of appropriation by the rest of the community not directly engaged in the process. This paper will also analyze some of the strategies and actions that could hinder or advance the socioeconomic development of this country in the coming decades. As the region faces the consequences of a strained bilateral relationship, which could endanger the livelihood, competitiveness, and international trade leadership of a region founded in 1755, this becomes more relevant, as sustainability that sees beyond political borders that divide/unite is imperative.

RESISTIENDO LA INDUSTRIA EN EL CAMPO: DESIGUALDAD Y FORTALECIMIENTO DE LA AGRICULTURA CAMPESINA FRENTE AL CULTIVO DE PALMA DE ACEITE

Angela Serrano, University of Wisconsin-Madison, United States

El debate sobre los efectos de la palma de aceite en la agricultura campesina se ha centrado en aquellas posiciones que sostienen que la palma causa destrucción en el campo y aquellas que sostienen que dicho cultivo permite a los campesinos volverse empresarios y mejorar su vida. Este artículo argumenta que las transformaciones generadas por la palma de aceite en la agricultura campesina no son homogéneas. Estas transformaciones han resultado en la destrucción de diferentes formas de sustento campesino para algunas personas y en el fortalecimiento de estas formas de sustento para otras. Los campesinos y campesinas que han logrado mejorar su calidad de vida a partir de este cultivo, lo han hecho fortaleciendo formas de

producción campesina, más que convirtiéndose en empresarios capitalistas. Si bien la palma de aceite ha producido desigualdades entre el campesinado que ha adoptado este cultivo, bajo determinadas condiciones la palma de aceite ha logrado fortalecer formas de sustento campesino. Algunas de estas condiciones son: el acompañamiento por parte de una entidad con visibilidad nacional que busca fortalecer la economía campesina, la oposición por parte de movimientos sociales al cultivo de palma de aceite, la dependencia de mercados internacionales por parte de las empresas extractoras de aceite de palma, la posibilidad de algunos campesinos productores de palma de mantener una autonomía relativa frente a las empresas extractoras de aceite de palma, y la construcción de organizaciones de productores con lazos asociativos que van más allá de la palma. La investigación contribuye a los estudios agrarios mostrando la resiliencia de la agricultura campesina ante intentos de industrialización, precarización y descampesinización por parte del empresariado.

GOBERNANZA METROPOLITANA EN LA REGIÓN METROPOLITANA DE BUCARAMANGA

Diego Silva Ardila, Universidad del Rosario, Colombia

Los debates contemporáneos sobre asuntos metropolitanos sitúan la gobernanza dentro del foco de sus análisis, dadas las condiciones y demandas actuales de interacción entre múltiples unidades administrativas presentes en los procesos de expansión urbana. En este sentido, la prestación de servicios urbanos, coordinación de actividades económicas y la mitigación de riesgos sociales como ambientales son algunas de las tareas que deben surgir de los procesos de cooperación y colaboración en entornos metropolitanos. Es así como el crecimiento urbano demanda articulación entre múltiples actores y cualquier tipo de análisis requiere una aproximación que aborde la complejidad como atributos inherentes a estos procesos.

Colombia no ha sido ajena ni a los debates y ni a las acciones de políticas públicas para la configuración y funcionamiento de áreas metropolitanas. Sin embargo, el rol central que juegan los municipios ha generado una organización subnacional difusa en términos normativos y complicada en términos prácticos. Desde la década de los ochenta algunas ciudades han experimentado con modelos de coordinación metropolitana bajo la figura de entidades denominadas como "áreas metropolitanas" dentro de las cuales está Bucaramanga. A la luz del nuevo marco nacional para una política pública urbana, conocido como "Sistema de Ciudades" se pretende contrastar las recomendaciones generales planteadas en la nueva forma de abordaje urbana propuesta por el gobierno con las necesidades a escala metropolitana y así discutir sobre algunos de sus aciertos y desaciertos proponiendo futuros derroteros, acciones y prioridades.

Este trabajo pretende discutir los procesos de configuración metropolitana en Bucaramanga alrededor de los alcances en materia de infraestructura vial, prestación de servicios públicos, regulación de transporte de pasajeros urbanos y organización de algunos servicios ambientales con el fin de enriquecer la conversación propuesta para la sesión. Así, los procesos de gobierno, articulación, coordinación y gobernanza presentes en Bucaramanga son resultado de los contextos urbanos por más de medio siglo que se refuerza desde los años ochenta a través del marco normativo y han estado en constante cambio como respuesta a las dinámicas específicas de la economía y política local que interactúan y reaccionan con los contextos nacionales y globales en los cuales se encuentran inmersos.

NATIONAL MOBILITIES OF BUS RAPID TRANSIT IN COLOMBIA AND MEXICO: FROM THE LOCAL TO THE NATIONAL AND BACK

Diego Silva Ardila, Universidad del Rosario, Colombia

Oscar Sosa, New School, United States

Bus Rapid Transit (BRT) is one of the world's most well-recognized and rapidly expanding transportation solutions. With its origin in Curitiba and Bogotá and its later replication across the globe, the BRT is considered a prime example of South to South circulation of urban planning ideas. In recent years, a growing branch of scholarship has focused on analyzing the actors, practices and technologies that make possible the dissemination of urban best practices. Using the policy mobilities approach, previous work on BRT has focused on the work that transnational networks of experts, technical NGOs and philanthropic agencies do to enable the international circulation of this technology. However, in an effort to avoid "local vs. global" dichotomies, this framework has tended to underestimate the importance of the national scale. As such, the question of how BRT policies circulate within a single country has received less attention. Responding to this gap, in this paper we conduct an analysis of the proliferation of BRT projects in Colombia and Mexico. We are particularly interested in understanding how in these countries the BRT quickly became national transportation policy with the backing of national-level public works agencies and multilateral finance institutions. Our analysis complements the policy mobilities approach by bringing to the forefront the role of national-level state institutions as critical nodes that make possible the proliferation of the BRT.

In Colombia, we analyze how the success of Bogotá's BRT system (Transmilenio) in the early 2000s led to its becoming a national program, the Política Nacional de Transporte Urbano y Masivo, PNTUM (National Urban Mass Transit Program), and its subsequent replication in six other cities within the country. We show how actors that previously rejected the BRT under risk considerations modified their perception under the PNTUM and eventually participated this national policy. In this case the PNTUM successfully incentivized cities to pledge resources and capabilities to mobilize the policy.

In Mexico's case, the analysis follows the role that the technical NGO World Resources Institute-Embarq has played in the execution of the Programa de Apoyo Federal al Transporte Masivo, PROTRAM (Federal Program for Support of Mass Transit), a federal program that funds urban transportation projects and has supported BRT in more than 15 Mexican cities. We show how WRI-Embarq was able to mobilize the expertise and legitimacy generated from the successful implementation of the BRT (Metrobus) in Mexico City to shape the goals and impact of federal policy. Today, cities seeking PROTRAM funds are required to receive assistance from this technical NGO for the analysis, planning, funding, implementation and evaluation of projects.

We find that in both cases national-level state institutions ultimately make possible the rapid reproduction of a selected solution; and secondly, that pro-BRT actors bridge their influence from a local scale to a national scale, which in turn allows them to successfully implement policy in other cities, even if these show adverse political and institutional conditions. Together, these findings suggest that research on the circulation of best practices should pay more attention to the national-level institutional and political dynamics that support the circulation of policies at multiple scales.

ASPIRATIONS, SCHOOLING AND EMPLOYMENT OF YOUTHS: THE ROLE OF PLACE

Isidro Soloaga, Universidad Iberoamericana, Mexico

Chiara Cazzuffi, Rimisp - Latin American Center for Rural Development, Chile

Thibaut Plassot, Universidad Iberoamericana, Mexico

Young people in Latin America are in better health and have higher levels of education compared to older generations, but still face significant challenges in terms of opportunities and of their freedom to choose the lives that they have reason to value. The inequality of opportunities and welfare gaps we observe among youths depend not only on their personal characteristics and on the circumstances of their family, but also on the opportunities and constraints generated by the place where they live (Bebbington, Escobal, Soloaga y Tomaselli, 2017). Meanwhile, public policies targeting young people lack an explicit focus or recognition of the specific challenges and opportunities facing youths and how they vary across places with different characteristics (Fernández 2018).

This paper investigates empirically the role of place in shaping parents' aspirations for the educational attainment of their children, and youths' decisions with respect to staying in school and joining the labor market, in Chile, Colombia and Mexico. We focus on rural-urban territories, that is, small and medium cities functionally integrated with their rural hinterland, as a space with distinctive characteristics compared to both more isolated rural areas and larger cities, and a space that is at the core of the great rural transformations still under way in Latin America, including increasing urbanization and the transformation of production structures and labor markets.

We find that territorial characteristics have a significant influence on parents' aspirations for their children, and on youths' schooling and employment decisions, over and above individual and family characteristics. For instance, living in a place with a trajectory of inclusive growth increases both parents' aspirations and the educational attainment of youths. Meanwhile, in a place with a trajectory of lack of growth and improvements in inclusion, the probability of a young woman to be neither studying nor working is significantly higher compared to a young woman with the same characteristics but living in place with a trajectory of inclusive growth. When we explore which place characteristics are driving these results, we find that availability and proximity to schools increases significantly both parents' aspirations and children's educational attainment; and that a more diversified production structure favors labor market inclusion of young men and women.

These results suggest that policies that seek to improve youths' educational attainment and inclusion in the labor market should not focus solely on young people's individual characteristics, because their effectiveness is bound by the structure of opportunities and constraints provided by the territory where young people live.

ASOCIATIVIDAD EN LA REGIÓN METROPOLITANA DE BOGOTÁ: LOS RETOS DE LA COORDINACIÓN EN UNA REGIÓN FRAGMENTADA

Ulf Thoene, Universidad de La Sabana, Colombia

Carlos Manuel Jiménez Aguilar, Universidad de La Sabana, Colombia

La investigación aborda las dinámicas locales y provinciales de las asociaciones públicas y privadas en los municipios vecinos a Bogotá Distrito Capital y en la periferia urbana y rural de una región envuelta en un acelerado proceso de expansión informal. Debido a la estratégica importancia de estas asociaciones en la configuración actual de la Región Metropolitana, sumado a las dificultades para conseguir información aportada por los municipios, quienes han cumplido un papel bastante irregular en el desarrollo de la región. La investigación opta por un análisis exploratorio de factores soportado por 190 encuestas y un conjunto de entrevistas realizadas a los directivos de las asociaciones privadas y a los Secretarios de Desarrollo

Económico miembros de Asocentro. El análisis logra identificar diferencias relevantes en el factor de coordinación local y provincial, el cual permite establecer a la luz de la literatura sobre gobernanza, desarrollo regional y dilemas de acción colectiva, elementos de una pauta de gobernanza enfrentada a limitaciones en común. La resolución de estos dilemas colaborativos, establecen apremiantes desafíos para garantizar un crecimiento sostenible y ordenado en una de las regiones económicas más importantes de América Latina.

VULNERABILITY TO CRISES IN BRAZILIAN MICROREGIONS BETWEEN 2003 AND 2017: AN ANALYSIS TO THE FORMAL EMPLOYMENT.

Igor Tupy, Federal University of Viçosa, UFV, Brazil, Brazil

Pedro Amaral, CEDEPLAR/UFMG, Brazil

Fernanda Faria Silva, PPGA e DEECO/UFOP, Brazil

Marco Crocco, CEDEPLAR/UFMG, Brazil

The emergence of the “resilience thinking” in regional economics and economic geography has been characterized by an increasing concern about why some regions are consistently more likely to overcome the worse effects of the last crises while many other regional economies are extremely vulnerable to them. In Brazil, particularly, such discussions are becoming more relevant recently due the effects of a major national downturn between 2014 and 2016. In this context, this paper aims to discuss the determinants of vulnerability of the regional formal employment in Brazilian microregions to the period 2003-2017. In order to access the regional vulnerability to crises in the employment markets, this work proposes an approach based in an Event History Analysis, also known as Transition Analysis or Survival Analysis. Using Nelson-Aarlen Cumulative Hazard estimations we proceeded exploratory analyses of different regional vulnerabilities between selected groups. To access the determinants of the vulnerability to crises, a discrete-time survival model was estimated controlling for the possibility of repeated events to each region. Results show that the more specialized a region is, the more vulnerable it is to be reached by recessive crises in employment. The size of the firms in a region is also an important factor to shaper their vulnerabilities. We found that regions with larger shares of small and medium enterprises are less prone to crises, while regions with larger participation of large enterprises are more vulnerable. Regarding role of a pool of high-skilled workforce, results also indicate that the higher the share of workers with superior education, the lower the regional probability to enter in a recession. Finally, the paper explores the role of the credit on the vulnerability of regional employment. Results show that the credit per capita contributes to reduce the regional probability to enter in a crisis period.

INNOVATION IN THE INFORMAL ECONOMY: A CASE STUDY OF INFORMAL MOTORCYCLE TRANSPORT FROM CONTEXTS OF DEVELOPING ECONOMIES

Norida Vanegas, Universidad del Norte, Colombia

Jana Schmutzler de Uribe, Universidad del Norte, Colombia

Innovation is a widespread activity occurring in all economic environments, without being exclusive of specific sectors (Oslo Manual, 2018). As such, this phenomenon might also be present in the informal economy, where economic actions generate income from legitimate goods and services based on productive processes lying outside the law (Webb, Tihanyi, Ireland, et al., 2009, 2013). First explorative studies have provided empirical evidence of this hypothesis (Beer & Kraemer-Mbula, 2012; Charmes, 2012; de Beer, Fu, & Wunsch-Vincent, 2016). However, many aspects of innovation activities in this context remain unclear. It is therefore necessary to further explore which kind of innovations are generated based on which

motivations through which processes in those environments (Fagerberg, Mowery, & Nelson, 2005). Particularly, the way economic actors behave and organize themselves within these contexts so far remains a black box (Harris, 2014), with no clear analytical framework enabling the study of human interactions governed by this specific institutional environment (de Beer, Fu, & Wunsch-Vincent, 2013). In this sense, the innovation systems (IS) approach acquires importance as it offers a potential framework for the systemic analysis of human and economic interactions found in a territory for the generation of innovations (Edquist & Johnson, 1997; Lundvall, 1992; Nelson, 1993).

IS can generally be understood as "all parts and aspects of the economic structure and the institutional set-up affecting learning as well as searching and exploring." (Lundvall, 1992, p.12). Recent investigations have extended the application of the concept to developing or emerging countries (Busch, 2011; Tsvetkova, Schmutzler, Suarez & Faggian, 2017; Charmes, Gault, & Wunsch-Vincent, 2018; de Beer, Fu, & Wunsch-Vincent, 2013; Meagher, 2018). These studies provide evidence that the IS framework offers both great opportunities and particular challenges (Daka & Toivanen, 2014) due to the context's elusive nature of formal institutions, prevalence of traditions over law and specific motivations of economic agents for undertaking innovative activities (Altenburg, 2011). While formal economies differ systematically from informal economies in developing countries (Tsvetkova, Schmutzler, Suarez, et al., 2017), however in this research I pose that the IS is an analytical framework which may help understand how economic agents interact and organize for the generation of innovation. Thus, I want responding the question: How does innovation intervene in the consolidation of informal economic practices in a context of developing economies? This research's nature is qualitative and I will base my case study on the informal motorcycle transport, which emerges as a solution for disconnected areas, but operates with illegal operators or self-organized organizations (Behrens, McCormick, & Mfinanga, 2016).

LA CARACTERIZACIÓN DEL PROCESO DE ESPECIALIZACIÓN INTELIGENTE EN LA DINAMIZACIÓN ECONÓMICA DE LA REGIÓN CENTRAL, COLOMBIA

Jeimy Vargas Cubides, Region Administrativa y de Planeación Especial - Rape Region Central, Colombia

La definición de políticas públicas que contribuyan a la especialización de los diferentes sectores en la Región Central de Colombia, se han consolidado en el tiempo no sólo la definición de lineamientos que contribuyen a la transformación socio económica del territorio a partir de innovación, sino con el diseño y creación de toda una estructura institucional y administrativa que articule al Sector Público-Privado y Académicos en iniciativas y proyectos para: a) Innovar a partir de la priorización sectorial en áreas de especialización inteligente definidas, b) Promoción de la inversión en el territorio, c) Estructuración, Gestión y Ejecución de Proyectos de Inversión Pública que promuevan la innovación económica y social, y d) Inclusión del Sector Académico e Investigativo en el proceso de generación de valor en sistemas productivos, incluyendo cadenas agropecuarias que fortalecen el Sector Agroindustrial.

En este sentido, el Proyecto de Dinamización de la economía regional, busca fortalecer la institucionalidad alrededor de los actores productivos de la región, y apuesta por el fortalecimiento de las relaciones con Regiones de la Unión Europea como la Región de Skane – Suecia, dada su experiencia en implementación sistemas de innovación que hoy la ponen como referente mundial en esta materia, esta contribución destaca el papel de la especialización del Sector Agroindustrial, tras la identificación de cadenas productivas agrícolas, que buscan generar valor agregado que dinamice y contribuya con el crecimiento económico en la Región Central de Colombia.

TRANSFORMATIVE INNOVATION POLICY AND THE ROLES HIGHER EDUCATION INSTITUTES: A CASE STUDY OF UTOPIA, A COLOMBIAN UNIVERSITY AIMED TO CHANGE THE SOCIETY

Lina Vargas García, Manchester Institute of Innovation Research, University of Manchester, United Kingdom

Elvira Uyarra, University of Manchester, United Kingdom

Key words: Higher Education Institutions, Transformative Innovation Policy, Transformative Change, Regional Development

Higher Education Institutions (including universities, university colleges and any other institution that provides post-secondary education - "HEIs") have been widely recognized as important actors in the regional economic development. Besides contributing to the education of the society, these institutions have been encouraged to play diverse roles such as scientific knowledge production, collaboration with firms in the industry, commercial exploitation of research (entrepreneurial ventures), boundary-spanning with other actors in the region and contribution to social, environmental and cultural development (Uyarra, 2010). The allocation of new and different roles throughout history responds mainly to the changes in the configuration of Science, Technology and Innovation Policies. The proposition of a new framework for a Transformative Innovation Policy ("TIP" - Schot & Steinmueller, 2018) poses the opportunity to revise and redefine the roles of HEIs. The TIP framework proposes to build policies that enact socio-technical changes oriented to the integral attainment of the Sustainable Development Goals. However, it has still not defined who should be the actors and their roles in these transformations. Thus, it becomes relevant to examine how can HEIs contribute to socio-technical changes as actors under the TIP framework. The paper observes the proposed theory in the light of the extant literature on HEIs' roles and performs a case study of Utopia University in Colombia based in interviews to key informants. With this, the paper intends to contribute to understand the roles that HEIs are expected to fulfil within this new innovation policy framework.

SEEING AN INNOVATION FROM UNDER THE BRIDGE: GOVERNANCE, MATERIALITY AND URBAN CHANGE IN PRAGUE

Petr Vasat, Institute of Sociology of the Czech Academy of Sciences, Czech Republic

Based on a long-term ethnographic research, the goal of the paper is to rethink homeless people beyond the mere passive actors and obstacles of urban governance. Homeless people are traditionally depicted as passive victims of broader urban and political processes, especially of different versions and tools of punitive urbanism spreading the world last three decades. However, they can be active actors too - actors contributing to urban change. In my paper I will show how a small group of homeless people informally occupying a residual space alongside Vltava river in Prague, the capital of Czechia, has become initiator of urban change and important part of a way the area around the Vltavska metro station has been governed. The area represents a classical example of socialist urbanism. Involving a network of concrete fences and underpasses which separate people and traffic, such places became, in terms of safety, maintenance or development, a nightmare of urban governance in post-socialist cities. However, the "Vltavska" can tell us a different story. Putting the emphasis on studying the materiality in its material-discursive enactment as proposed by philosopher Karen Barad enables me to see an informal settlement in "under-the-bridge" space as the innovative making that is (1) coming from the most marginal environment and (2) connecting the socialist materiality with homeless people's techniques of building. As such, it triggers a chain of political, social and cultural changes in the place that seems from the perspective of politicians and urban authorities unchangeable.

TRANSPORT AND EQUITY IN LATIN AMERICA: A CRITICAL REVIEW OF SOCIALLY-ORIENTED ACCESSIBILITY ASSESSMENTS

Giovanni Vecchio, Pontificia Universidad Católica de Chile, Chile

Ignacio Tiznado-Aitken, Pontificia Universidad Católica de Chile, Chile

Ricardo Hurtubia, Pontificia Universidad Católica de Chile, Chile

A growing concern for mobility-related social inclusion and equity is evident from both academic research and planning best practices. Scholarly research has been promoting accessibility as the main aim of transport planning, assuming it as the evaluative approach that can better address socio-spatial inequalities in manifold settings across the world. Amongst them, Latin American countries have been keen in tackling such imbalances through mobility-related interventions, as the renowned cases of Curitiba, Medellín and Bogotá show, resulting also in an increasing stream of work that examines Latin American settings through the lenses of accessibility. This paper aims at critically reviewing the growing scholarly works that, providing accessibility-based evaluations, has examined issues of transport and equity in Latin America. Proposing a novel conceptual framework that considers the underlying ethical stance, components of accessibility and implications for planning and policy, this work examines what approaches, features and indicators are present in the current literature, as well as what settings have been taken into consideration by scholarly research. Moreover, the review has an explicit operational interest, to define what indicators are relevant or missing to assess accessibility in the light of social concerns, as well as to consider the current and potential implications that such research findings have on transport planning and policy. The review highlights how a growing but still limited body of work has examined transport and equity in Latin America, suggesting academic, technical and operational avenues to enhance theoretical and practical approaches to the issue.

COMERCIO POPULAR CENTRALIZADO EN CIUDADES DE AMPLIAS PERIFERIAS. DISFUNCIONES DESDE EL IMAGINARIO HASTA LAS ESTRATEGIAS ECONÓMICAS

Mauricio Velasco Avalos, Universidad de Guanajuato, Mexico

Los mercados públicos, como espacios variados en los que las sociedades se representan con particular densidad, frecuentemente extienden sus áreas de influencia hasta la periferia, en términos de construcción de imagen, y a espacios públicos aledaños, en términos prácticos de continuidad de actividad y por una lógica de proximidad.

En las ciudades con áreas de notable patrimonio cultural edificado no existe una relación consolidada entre la construcción de la imagen del mercado como centro urbano y su delimitación física, pues las delimitaciones oficiales de los sitios monumentales pocas veces incluyen como criterios las dinámicas económicas y las actividades cotidianas, que son esencia de los mercados, y que permiten la vida a estos espacios públicos como indicador puntual de la mutación de los hábitos en las ciudades.

Por otro lado, su carácter de testigo de la cultura local los ha convertido en atractivo turístico, generando para los mercados en centros históricos una posición de frontera ambigua entre el espacio destinado al turismo y la cotidianidad, lo que los hace más vulnerables al cambio de destino propuesto por la turistificación, tendiendo a la expulsión de las actividades cotidianas, con diversos grados de avance y resistencia, pero con el mismo sentido.

Para nosotros, estos espacios públicos permiten tener una lectura concentrada de actividades y dinámicas urbanas como estratificación, consumo, gentrificación, prácticas olvidadas y nuevas prácticas de comercio, evidenciando el conflicto derivado del cambio de actividades y de su carácter patrimonial.

TERRITORIAL ORDERING, (DE)CENTRALIZATION AND ENCLAVE ECONOMIES: THE CONFIGURATION OF LOCAL BUREAUCRACIES AND THE GLOBAL GOVERNANCE OF NATURAL RESOURCES IN NORTHERN COLOMBIA

Juan P. Vera, Javeriana University, Colombia

The understanding of state's spatialization processes has been a central concern of anthropologists in recent decades. In particular, those processes of spatialization that find the state as a mediator between international capital and the exploitation of natural resources. In line with these investigations, the paper explores the historical configuration of political decentralization processes in Colombia, particularly in the northern region of Cesar and southern Guajira, associated with the development of enclave economies and different schemes of spatial ordering. In particular, the paper explores the territorial government dispositives for make legible these regions, articulated to the production of local bureaucracies in constant antagonisms and articulations with other spheres and scales of government of regional power and natural resources. The paper explores the historical formation of administrative political figures associated with the distribution of regional power, regional economic development projects, emergent forms of territorial ordering such as ETCR linked to the exploitation of natural resources, the configuration of regional elites and the emergence of local bureaucracies that mediate the interests of these elites with processes of configuration of regional and national political power.

EQUITY AND 'HYBRID MOBILITIES' IN THE LATIN AMERICAN CITY

Ryan Whitney, University of Toronto / El Colegio de México, Mexico

This research explores how 'best practice' policies and programs originating in cities spanning the Global North and Global South are contextualized, legitimized, and adopted locally within the socioeconomic divisions of the Latin American city. Using the term 'hybrid mobilities', this research critiques the simultaneous adoption of best practices from both the Global North and Global South by local actors. Following larger academic discussions on how cities in the Global South no longer only adopt best practices "imposed by the West on the Rest" (Roy 2011), it is argued that the north-south divide has become blurred within the trendy planning circles under investigation in this research. Rather, actors prioritize urbanism trends over actual resident need.

I use Mexico City's government department of Laboratorio para la Ciudad [Laboratory for the City] to explore the relationship between hybrid mobilities and equity in the Latin American city. Laboratorio for the City, itself a nexus for the adoption of best practices locally, provides a strong case to unpack how decision makers engage with hybrid mobilities. Using the Laboratory, I discuss how equity is conceptualized within hybrid mobilities, subsequently theorizing how best practices can, or cannot, mitigate socioeconomic stratification within the Latin American city. The case is made that the adoption of hybrid mobilities is creating new forms of urbanism in the era of neoliberal governance, forms that are more based on the seductiveness of urbanism trends as opposed to local need.

DECENTRALIZATION'S CONDITIONAL EFFECTS ON LOCAL HEALTH SERVICES IN HONDURAS

Alan Zarychta, University of Chicago, United States

Krister Andersson, University of Colorado Boulder, United States

Tara Grillos, Purdue University, United States

Governments across Latin America have decentralized their health systems in an effort to improve public services for rural communities. Despite tremendous enthusiasm on the part of policymakers and donors, there is relatively limited evidence on whether reformed systems produce better services or how contextual factors influence effectiveness. This study draws on the health sector reform experience of Honduras to assess the decentralized governance of health services delivery. The Honduran Ministry of Health has implemented a decentralization reform in about 90 of the country's 298 municipalities that introduces and empowers local organizations within the existing governmental hierarchy that then participate in the management and co-production of municipal services. In this paper we investigate the conditional effects of this reform through a difference-in-differences analysis of administrative data from 2006-2017. Our preliminary results show that decentralization does appear to increase the production of key health services in general, and that these effects are largest in environments with stronger political competition. In terms of existing resources, decentralization appears to produce greater increases in services within settings of relatively low human development, perhaps due to there being more room for improvement in these settings, while political participation does not appear to moderate the effectiveness of the reform. The results of this study may help inform policymakers in terms of how they target decentralization reforms subnationally and the types of support that are needed for localities with less favorable conditions to also experience improvements.

INDEX

- Aguilar, 10
Albornoz, 4
Álvarez-Rivadulla, 26
Amaral, 39
Andersson, 44
Andonova, 4
Andrés Guerra, 19
Atienza, 3, 1, 5
- Baiocchi, 26
Bastos, 5, 6
Belso-Martinez, 16
Benavides, 13
Benneworth, 28
Berman, 28
Blanc, 6
Bozi dos Reis, 7
- Campillo, 7
Cartagena, 10
Carvajal, 14
Castaño Alzate, 8
Castillo, 33
Cazzuffi, 8, 38
Chapple, 19, 25
Choles, 1
Cireddu, 27
Corzo Velásquez, 9
Cotella, 6
Crocco, 39
Cummings, 10
- Dahl, 22
David, 10
de la Cruz, 33
De la Torre, 11
De Leon Arias, 11
Demblans, 18
Díaz Bay, 12
Díaz Núñez, 27
Duque, 13
Dussauge-Laguna, 14
- Fergusson, 14
Franz, 1
- García, 10
García-Estévez, 15
Gelvez Acevedo, 15
Gil, 16
Giottonini, 25
Giraldo Lopez, 16
Glückler, 17, 22
Gómez Correal, 1, 9, 17
Gomez Prieto, 18
Gonzalez, 18
Goytia, 18, 19
Grillos, 44
Guerra, 13
Guerra M, 20
- Haarich, 34
Handke, 16, 21
Hiller, 14
Hurtubia, 42
- Ibáñez, 14
Idrobo, 9, 17
- Jímenez Aguilar, 38
Jimenez Garcia, 21
Johnson, 22
Juliao-Rossi, 2
- Kanai, 22
- Lenz, 22
León, 13
López, 8
Lopez Garcia, 23
Lugo Vivas, 23, 24
- Macedo Kerr Pinheiro, 7
Mariussen, 22
Martí Noguera, 28
Mas-Verdú, 16
Medina Garzón, 24
Mestre, 12
Monkkonen, 25
Montero, 1, 25, 26
Morante Maldonado, 27
- Nápoles, 27
Nieth, 28
- Ojeda, 2, 28
Ortiz, 13
Osorio Gonnet, 29
- Pacheco-Vega, 30
Pagett, 30
Palazuelos, 18
Pasquini, 18, 19
Peñaranda Currie, 31
Pereira, 5
Pérez, 4
Pineda Almanza, 31
Plassot, 32, 38
Porras, 33
Porras-Paez, 2
Prado, 33
- Randolph, 3
- Salazar, 34
Sándor, 34
Santamaría, 26
Satzábal, 8
Schaffler, 35
Schmutzler, 2, 4
Schmutzler de Uribe, 39
Serrano, 35
Silva, 13, 39
Silva Ardila, 36, 37
Soloaga, 32, 38
Sosa, 37
Storper, 3
- Tapia Uriona, 6
Thoene, 38
Tillan, 12
Tiznado-Aitken, 42
Tupy, 39
Tuquinga, 13
- Uyarra, 41

Vanegas, 2, 39
Vanel, 33
Vargas Cubides, 40
Vargas García, 41
Vasat, 41

Vecchio, 42
Velasco Avalos, 42
Vera, 43
Victoria, 12
Vivanco Cruz, 6

Whitney, 43

Zarychta, 44